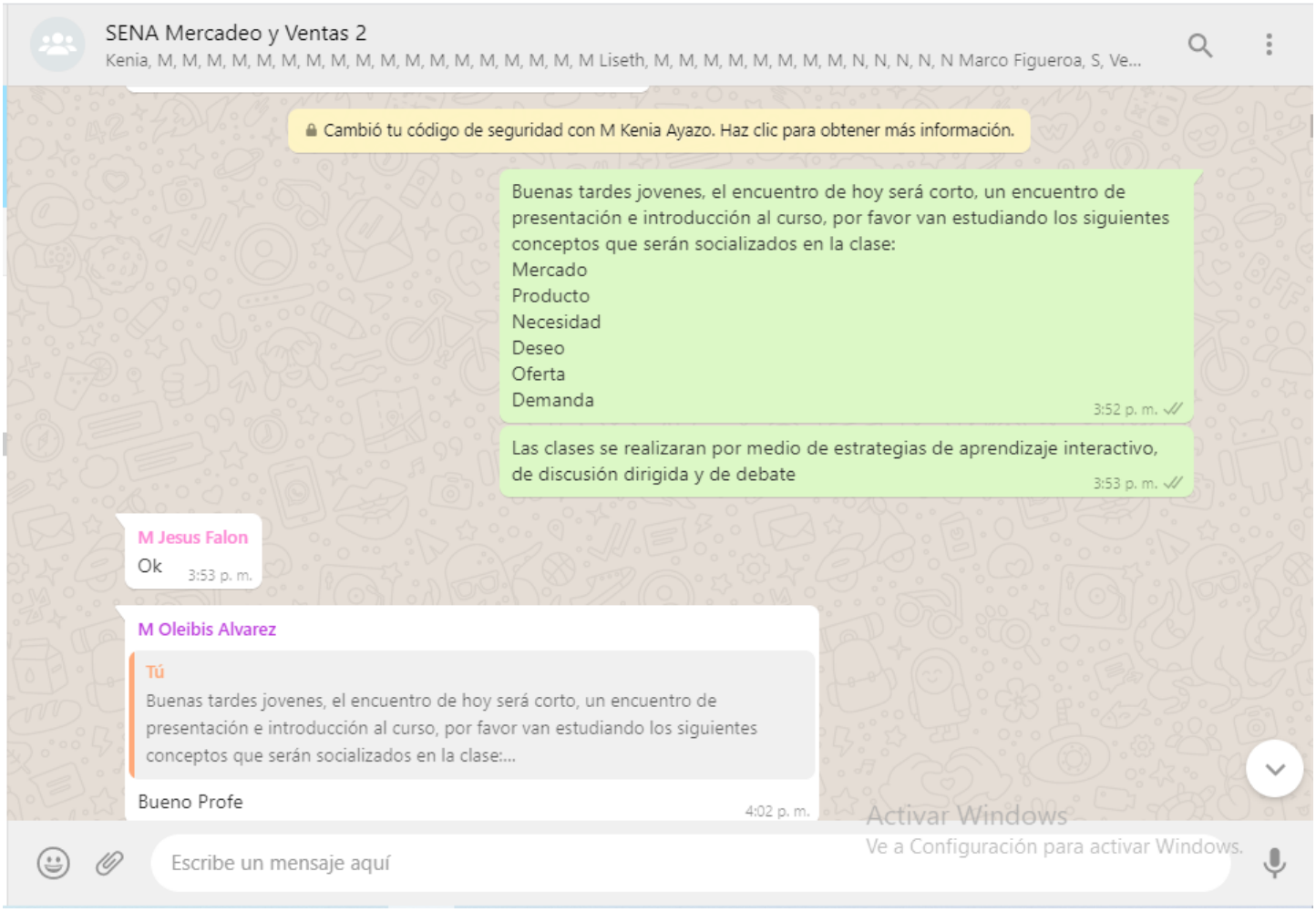
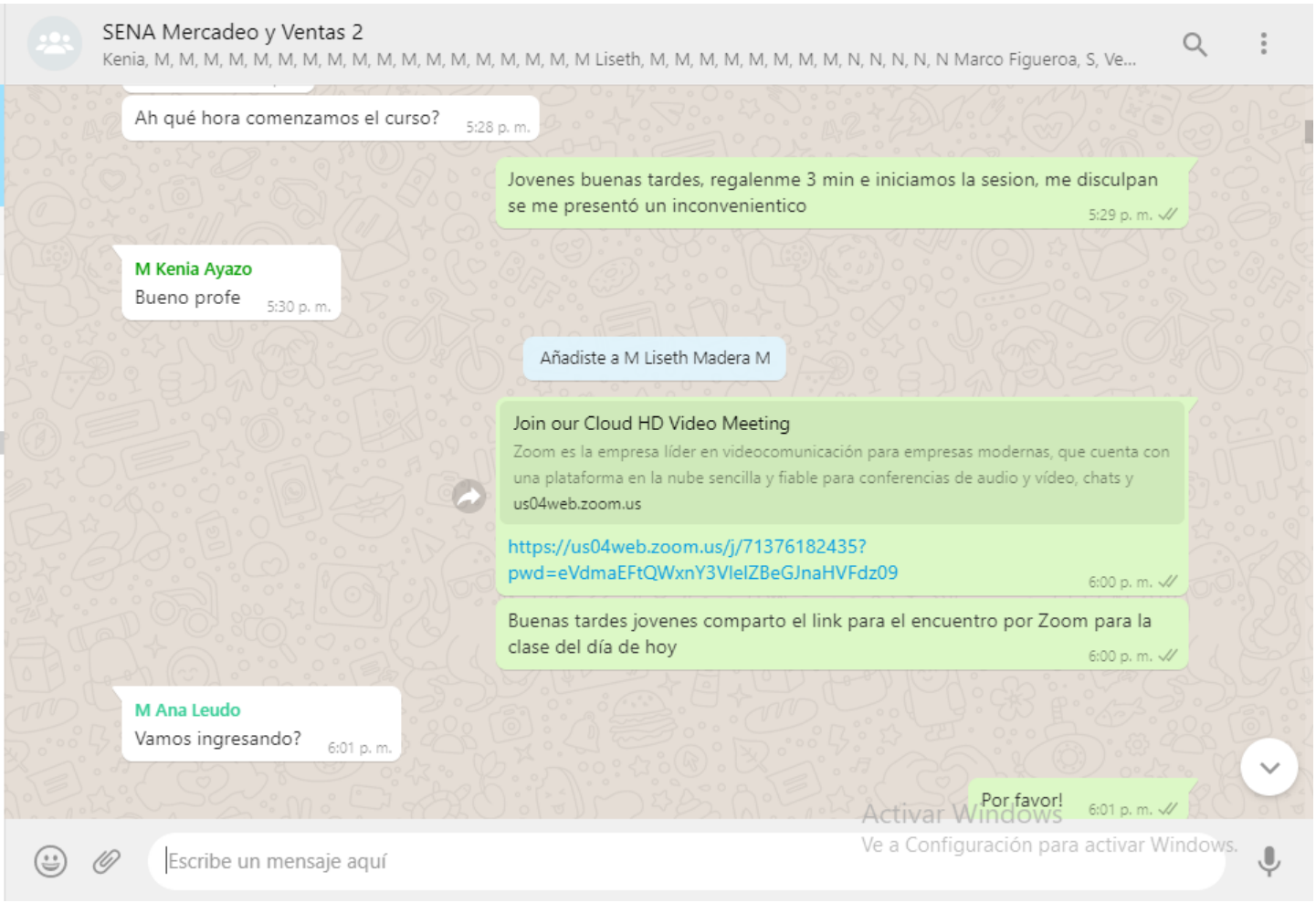
REPORTE CLASES MERCADEO Y VENTAS

Las clases en su mayoría fueron realizadas por la plataforma Zoom, sin embargo presento evidencias del grupo de Whatsapp que se manejó para este curso, las evidencias fueron enviadas por este medio




SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
Ah qué hora comenzamos el curso? 5:28 p. m.
Jovenes buenas tardes, regalenme 3 min e iniciamos la sesion, me disculpan se me presentó un inconvenientico 5:29 p. m.
M Kenia Ayazo
Bueno profe 5:30 p. m.
Añadiste a M Liseth Madera M
Join our Cloud HD Video Meeting
Zoom es la empresa líder en videocomunicación para empresas modernas, que cuenta con una plataforma en la nube sencilla y fiable para conferencias de audio y vídeo, chats y
us04web.zoom.us
https://us04web.zoom.us/j/71376182435?pwd=eVdmaEFtQWxnY3VIeIZBeGJnaHVFdz09 6:00 p. m.
Buenas tardes jovenes comparto el link para el encuentro por Zoom para la clase del día de hoy 6:00 p. m.
M Ana Leudo
Vamos ingresando? 6:01 p. m.
Por favor! 6:01 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

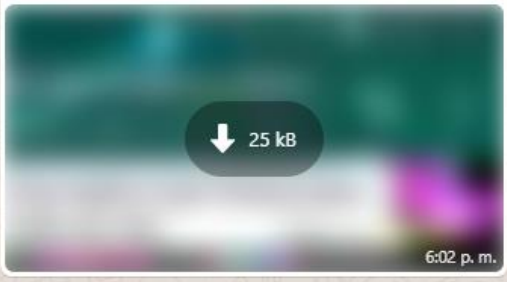
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

Tú

Jovenes buenas tardes, regalenme 3 min e iniciamos la sesion, me disculpan se me presentó un inconvenientico

Bueno profe 6:02 p. m.

M Levis Vega



M Lina Alvarez

M Levis Vega

No creo poder entrar profesora precisamente ahora se me fue el internet

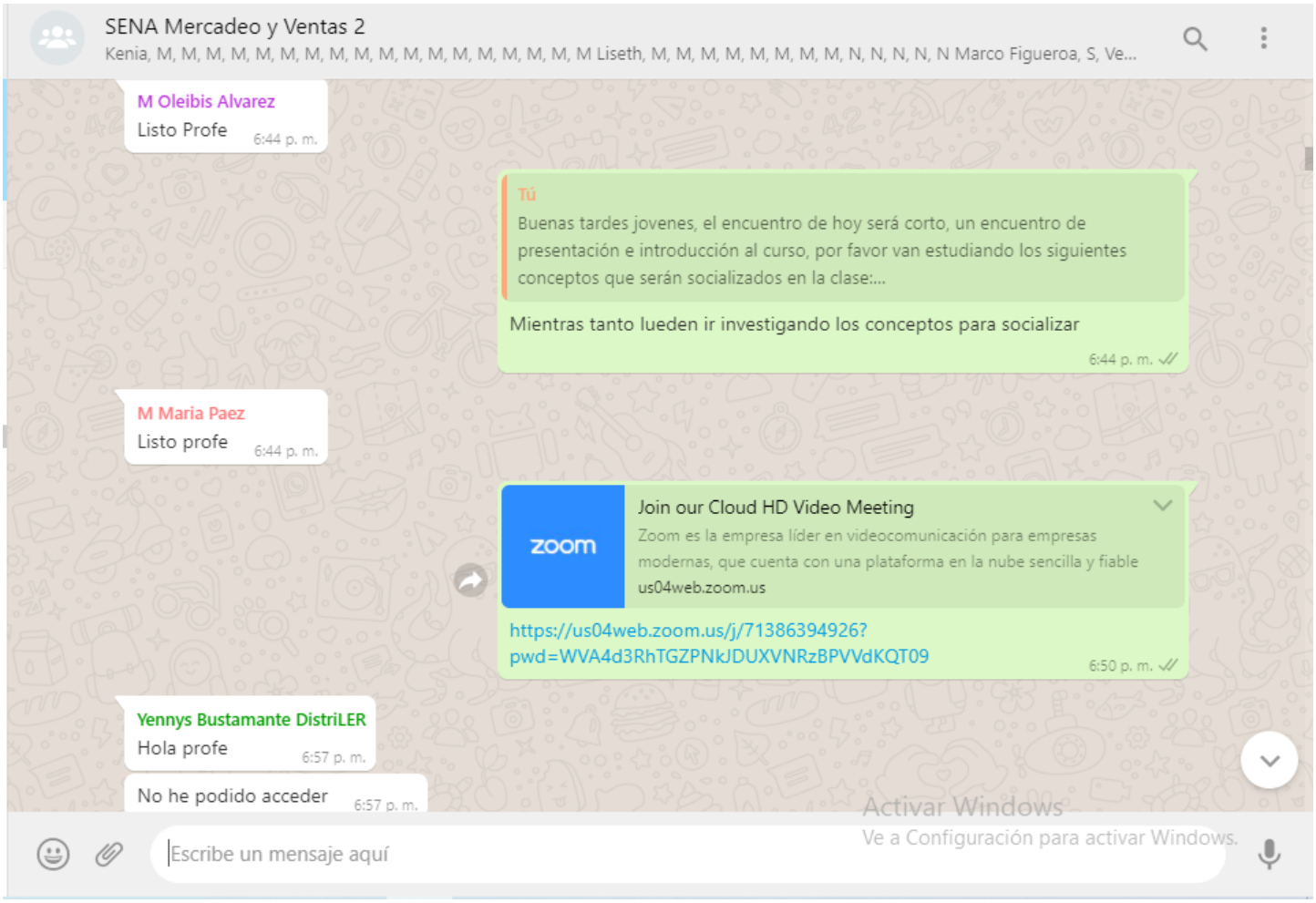
Así estoy yo profesora 6:02 p. m.

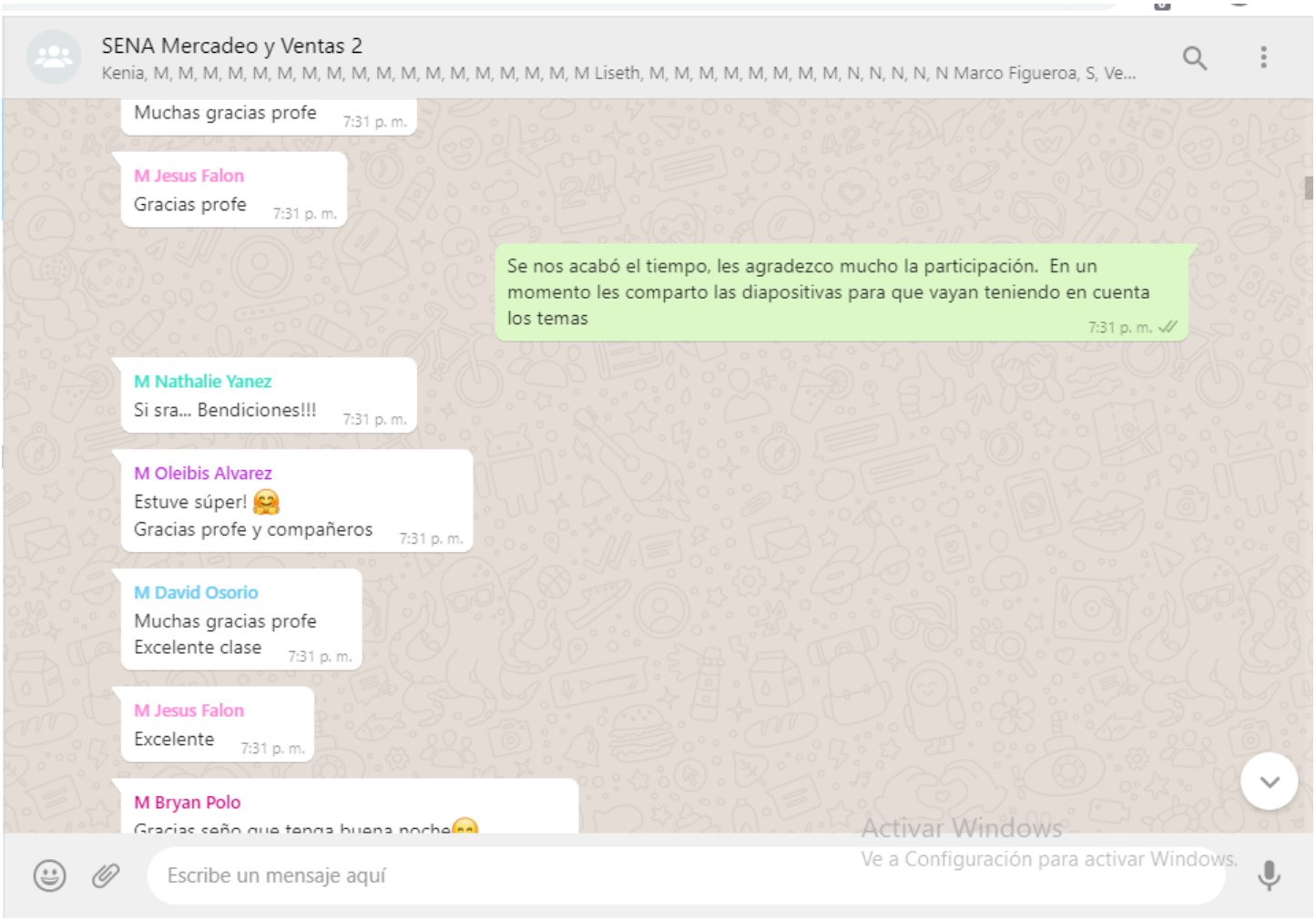
M Lina Alvarez



Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

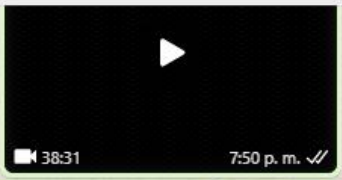

SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
M Oleibis Alvarez
Listo Profe
6:44 p. m.
Tú
Buenas tardes jovenes, el encuentro de hoy será corto, un encuentro de presentación e introducción al curso, por favor van estudiando los siguientes conceptos que serán socializados en la clase:...
Mientras tanto lueden ir investigando los conceptos para socializar
6:44 p. m.
M Maria Paez
Listo profe
6:44 p. m.
zoom
Join our Cloud HD Video Meeting
Zoom es la empresa líder en videocomunicación para empresas modernas, que cuenta con una plataforma en la nube sencilla y fiable
us04web.zoom.us
https://us04web.zoom.us/j/71386394926?pwd=WVA4d3RhTGZPNkJDUXVNRzBPVVdKQT09
6:50 p. m.
Yennys Bustamante DistriLER
Hola profe
6:57 p. m.
No he podido acceder
6:57 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
Muchas gracias profe 7:31 p. m.
M Jesus Falon
Gracias profe 7:31 p. m.
Se nos acabó el tiempo, les agradezco mucho la participación. En un momento les comparto las diapositivas para que vayan teniendo en cuenta los temas 7:31 p. m.
M Nathalie Yanez
Si sra... Bendiciones!!! 7:31 p. m.
M Oleibis Alvarez
Estuve súper! 🤗
Gracias profe y compañeros 7:31 p. m.
M David Osorio
Muchas gracias profe
Excelente clase 7:31 p. m.
M Jesus Falon
Excelente 7:31 p. m.
M Bryan Polo
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
M Dayana Navarro
Buenas noches
7:32 p. m.
M Ana Leudo
Muchas gracias. Es bueno ampliar nuestro conocimiento. Buena noche a todos.
7:32 p. m.
M Andres Toro salió del grupo
N Lina Kerguelen
Excelente clase profe.
Buenas noches para usted y demás compañeros😊
7:32 p. m.
M Dayana Navarro
Profe una pregunta ¡
7:32 p. m.
M Yeisuris Hernandez
Muchas gracias profe, la clase estuvo muy chévere y poco a poco podemos ampliar nuestros conocimientos, buenas noches a todos!
7:33 p. m.
Muchas gracias a uds, que tengan una feliz noche
7:35 p. m.
M Levis Vega
😔 yo alfin no puede entrar
7:42 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...





INTRODUCCION.pptx

PPTX • 69 kB 7:52 p. m.

LES COMPARTO VIDEO DE LA CLASE DE HOY Y LAS DIAPOSITIVAS PARA QUE TENGAN EN CUENTA LOS TEMAS QUE VAMOS A VER 7:52 p. m.

M Levis Vega

Ok profe gracias 7:53 p. m.

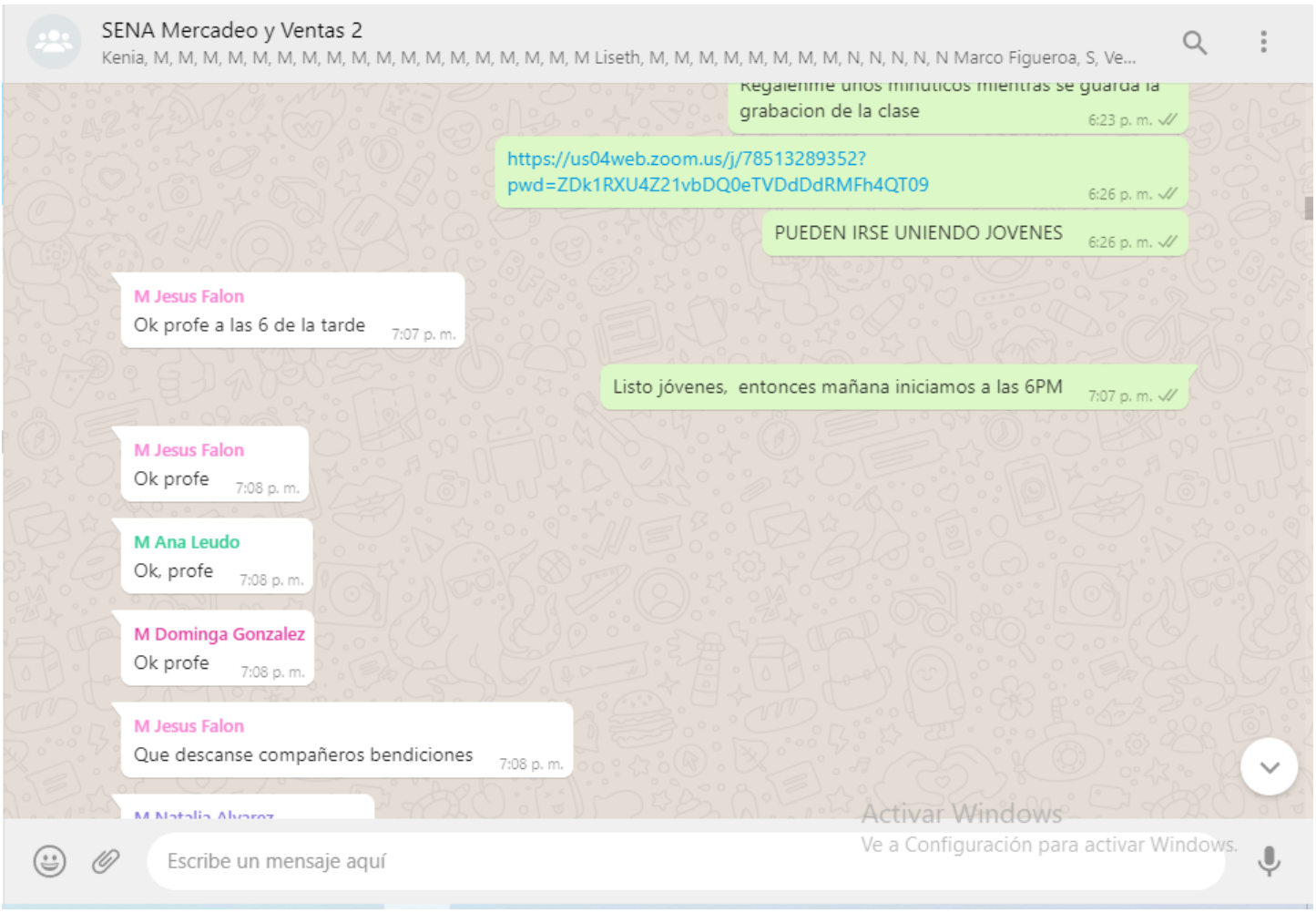
29/9/2020

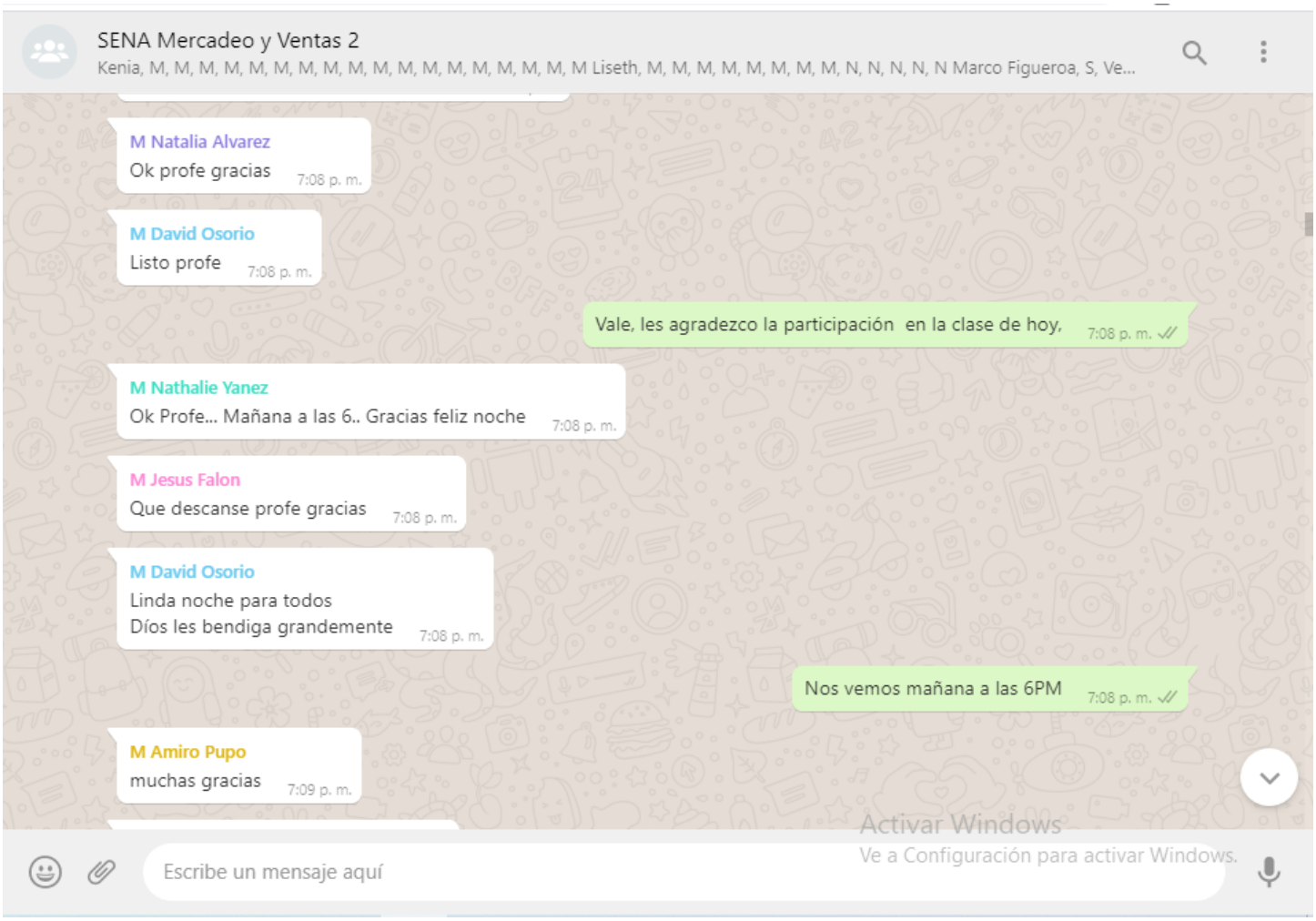
Buenas tardes jovenes como estan como han pasado? Para hoy pueden ir investigando lo que es mercadeo, diferencias entre mercadeo y ventas, el entorno o contexto de mi empresa

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
Listo Profe 4:40 p. m.
M Jesus Falon
Ok profe 4:43 p. m.
https://us04web.zoom.us/j/74783085091?pwd=OWFWRkZJL3hacS8zdFBtaGU5NWxxdz09 5:33 p. m.
Buenas tardes jóvenes, les comparto el link de zoom para la clase del dia de hoy 5:33 p. m.
M Kenia Ayazo
Profe no le escucho nada 5:47 p. m.
Regalenme unos minuticos mientras que se guarda la grabación de la clase 6:14 p. m.
M Nathalie Yanez
Ok 6:14 p. m.
M Oleibis Alvarez
Ok profe 6:14 p. m.
M Bryan Polo
Ok 6:14 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
grabacion de la clase
6:23 p. m.
https://us04web.zoom.us/j/78513289352?pwd=ZDk1RXU4Z21vbDQ0eTVDdDdRMFh4QT09
6:26 p. m.
PUEDEN IRSE UNIENDO JOVENES
6:26 p. m.
M Jesus Falon
Ok profe a las 6 de la tarde
7:07 p. m.
Listo jóvenes, entonces mañana iniciamos a las 6PM
7:07 p. m.
M Jesus Falon
Ok profe
7:08 p. m.
M Ana Leudo
Ok, profe
7:08 p. m.
M Dominga Gonzalez
Ok profe
7:08 p. m.
M Jesus Falon
Que descanse compañeros bendiciones
7:08 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
M Natalia Alvarez
Ok profe gracias 7:08 p. m.
M David Osorio
Listo profe 7:08 p. m.
Vale, les agradezco la participación en la clase de hoy, 7:08 p. m.
M Nathalie Yanez
Ok Profe... Mañana a las 6.. Gracias feliz noche 7:08 p. m.
M Jesus Falon
Que descanse profe gracias 7:08 p. m.
M David Osorio
Linda noche para todos
Díos les bendiga grandemente 7:08 p. m.
Nos vemos mañana a las 6PM 7:08 p. m.
M Amiro Pupo
muchas gracias 7:09 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
Tú
Nos vemos mañana a las 6PM
Perfecto
7:09 p. m.
En un momento les envío la grabacion de la clase de hoy y las respectivas diapositivas
7:09 p. m.
M Jesus Falon
Ok profe
7:09 p. m.
M Bryan Polo
Ok seño muchas gracias
7:09 p. m.
M Yeisuris Hernandez
Ok profe gracias
7:09 p. m.
Que tengan una feliz noche
7:10 p. m.
M Lina Alvarez
Tú
Listo jóvenes, entonces mañana iniciamos a las 6PM
O sea el horario sería de 6 a 8 p.m.?
7:10 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

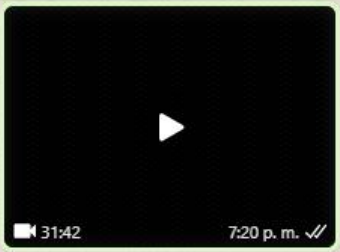
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

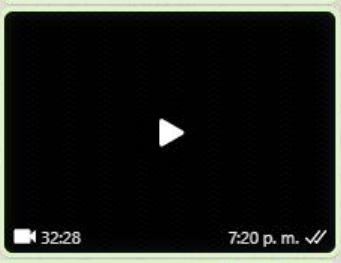
O sea el horario sería de 6 a 8 p.m.? 7:10 p. m.

M Lina Alvarez

O sea el horario sería de 6 a 8 p.m.?

Si srta, o hasta que finalice la clase 7:11 p. m.

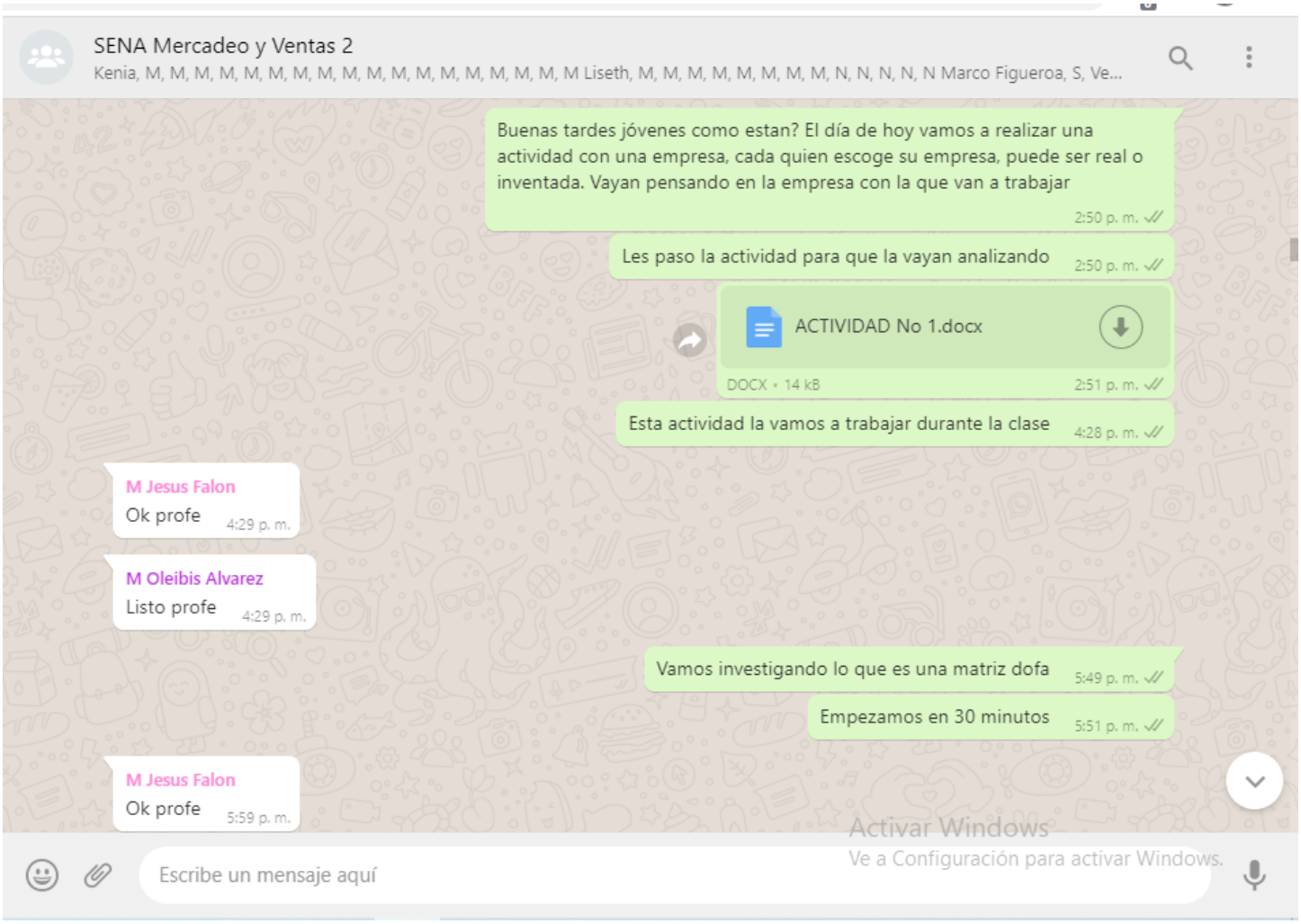


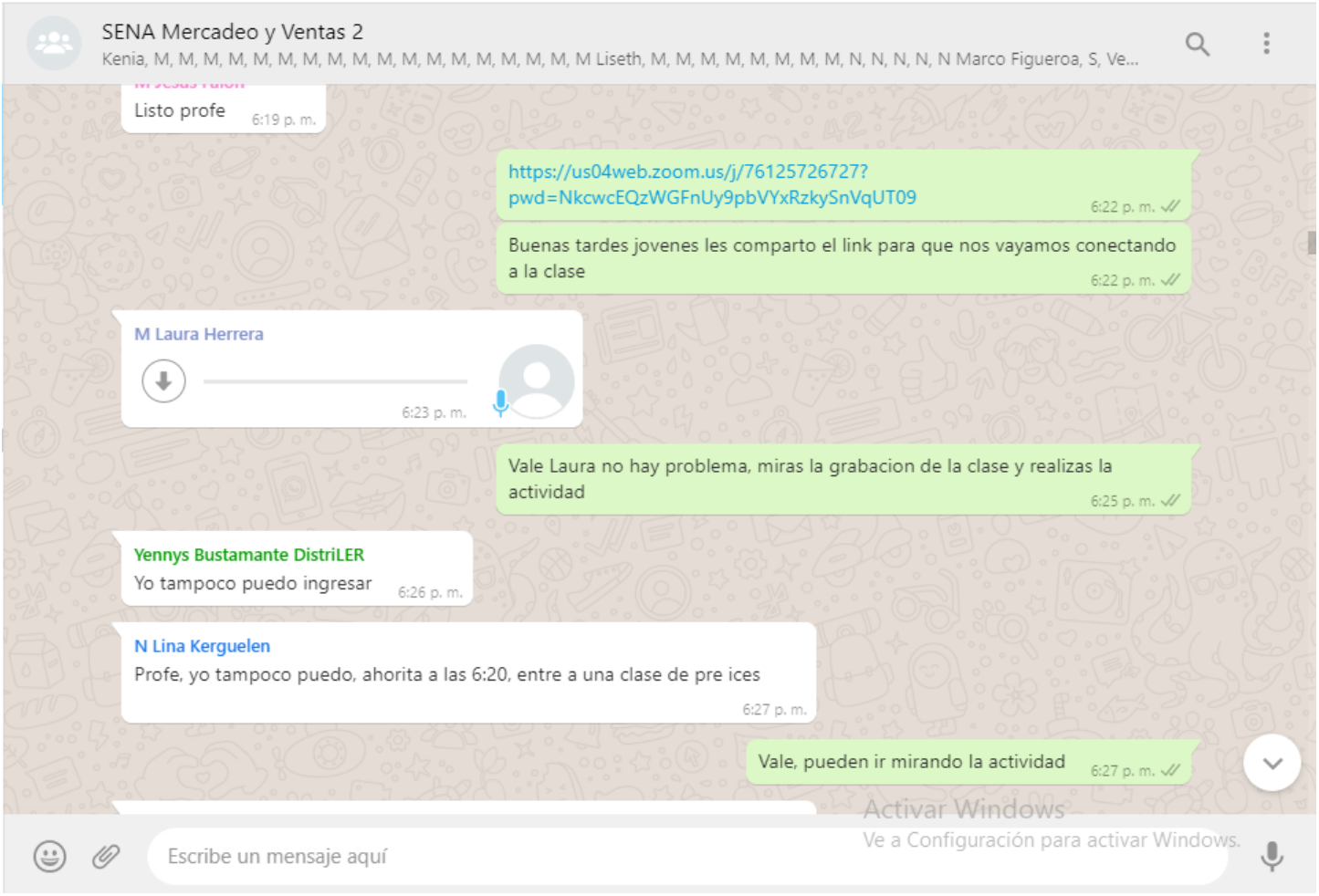


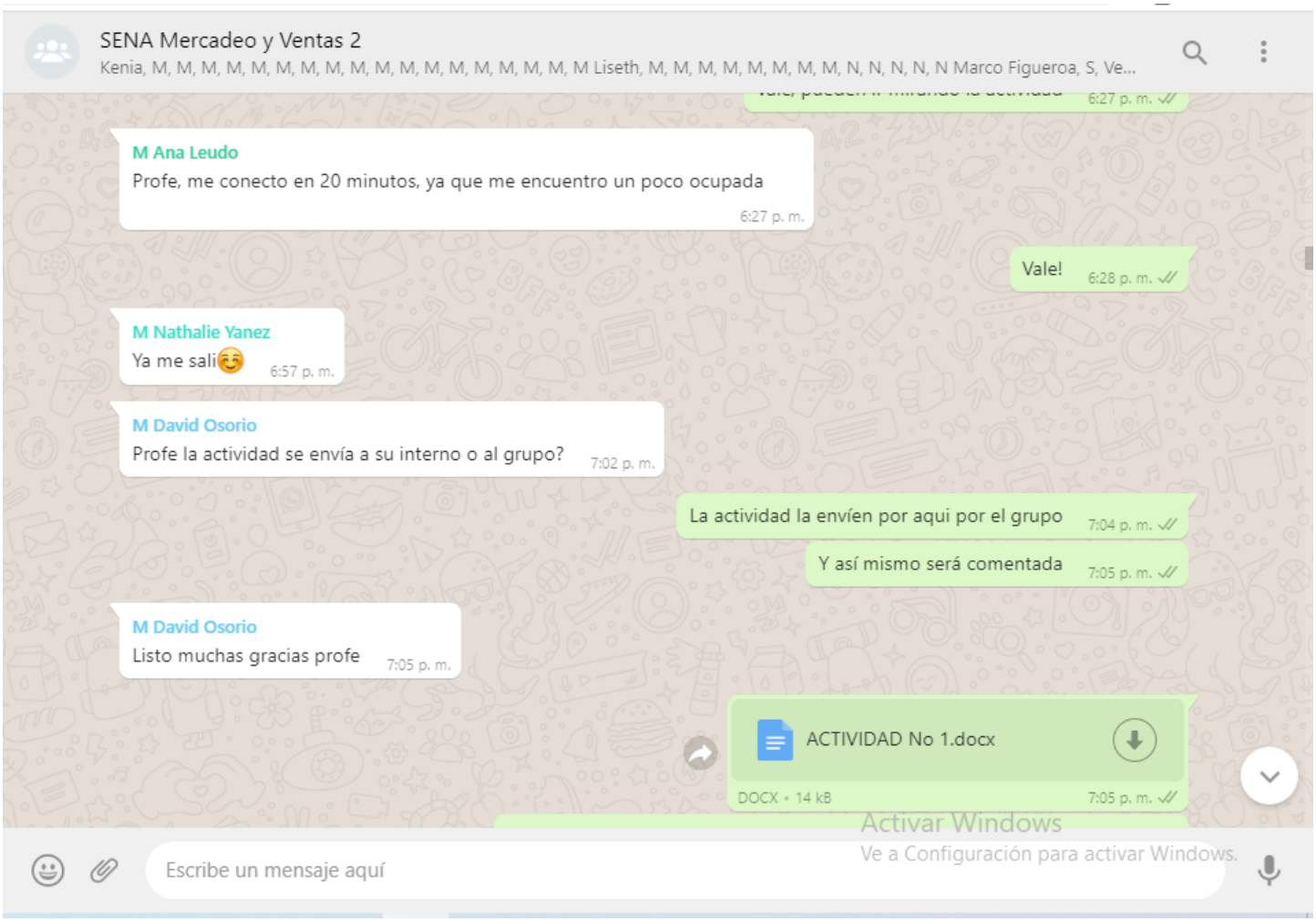


Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
Buenas tardes jóvenes como estan? El día de hoy vamos a realizar una actividad con una empresa, cada quien escoge su empresa, puede ser real o inventada. Vayan pensando en la empresa con la que van a trabajar
2:50 p. m.
Les paso la actividad para que la vayan analizando
2:50 p. m.
ACTIVIDAD No 1.docx
DOCX • 14 kB
2:51 p. m.
Esta actividad la vamos a trabajar durante la clase
4:28 p. m.
M Jesus Falon
Ok profe
4:29 p. m.
M Oleibis Alvarez
Listo profe
4:29 p. m.
Vamos investigando lo que es una matriz dofa
5:49 p. m.
Empezamos en 30 minutos
5:51 p. m.
M Jesus Falon
Ok profe
5:59 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
Listo profe 6:19 p. m.
https://us04web.zoom.us/j/76125726727?pwd=NkcwcEQzWGFnUy9pbVYxRzkySnVqUT09 6:22 p. m.
Buenas tardes jovenes les comparto el link para que nos vayamos conectando a la clase 6:22 p. m.
M Laura Herrera
6:23 p. m.
Vale Laura no hay problema, miras la grabacion de la clase y realizas la actividad 6:25 p. m.
Yennys Bustamante DistriLER
Yo tampoco puedo ingresar 6:26 p. m.
N Lina Kerguelen
Profe, yo tampoco puedo, ahorita a las 6:20, entre a una clase de pre ices 6:27 p. m.
Vale, pueden ir mirando la actividad 6:27 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
6:27 p. m.
M Ana Leudo
Profe, me conecto en 20 minutos, ya que me encuentro un poco ocupada
6:27 p. m.
Vale!
6:28 p. m.
M Nathalie Yanez
Ya me sali
6:57 p. m.
M David Osorio
Profe la actividad se envía a su interno o al grupo?
7:02 p. m.
La actividad la envíen por aqui por el grupo
7:04 p. m.
Y así mismo será comentada
7:05 p. m.
M David Osorio
Listo muchas gracias profe
7:05 p. m.
ACTIVIDAD No 1.docx
DOCX • 14 kB
7:05 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

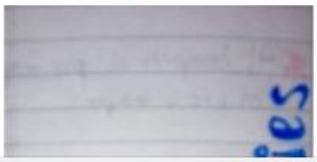
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

DOCX • 14 kB 7:05 p. m.

Les reenvío la actividad teniendo en cuenta los factores internos y externos

7:05 p. m.

M Yeisuris Hernandez



PDF Desoline scan (16).pdf

4 páginas • PDF • 720 kB 7:06 p. m.

M Yeisuris Hernandez

M Yeisuris Hernandez

Desoline scan (16).pdf • 4 páginas



Yeisuris Hernández 7:07 p. m.

Para los jóvenes que no pudieron estar en la clase por Zoom los pongo en contexto, tenemos 20 min para realizar la actividad (quienes aun no la han hecho) y la enviamos por aqui por el grupo, identificandonos con nuestro nombre, el nombre de la empresa e identificando los aspectos de la matriz DOFA en nuestra empresa

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

nombre, el nombre de la empresa e identificando los aspectos de la matriz DOFA en nuestra empresa

7:07 p. m.

Ojo, la empresa la vamos a seguir trabajando durante el resto del curso

7:08 p. m.

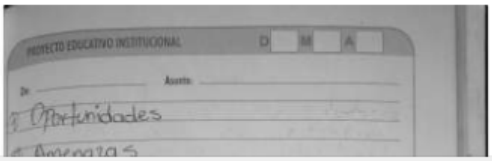
M Liliana Lopez

ACTIVIDAD MATRIZ DOFA.docx

DOCX • 15 kB 7:12 p. m.

M Nidia Hernandez

Reenviado



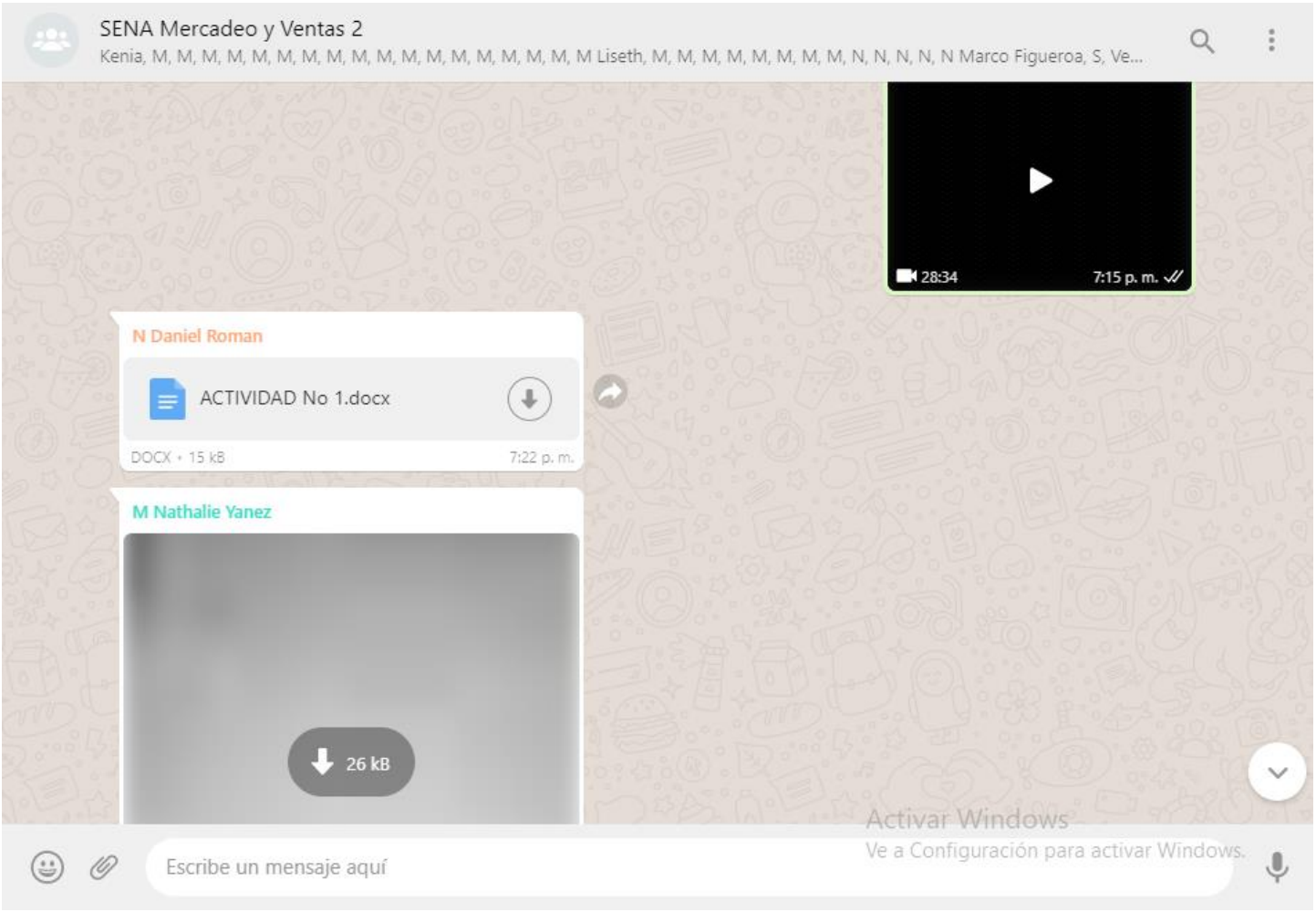
Nidia Hernández.pdf

3 páginas • PDF • 554 kB 7:14 p. m.

[redacted]

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
28:34
7:15 p. m.
N Daniel Roman
ACTIVIDAD No 1.docx
DOCX • 15 kB
7:22 p. m.
M Nathalie Yanez
26 kB
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

7:22 p. m.

M Lina Alvarez

ajustándose a los diferentes gustos
AMENAZAS: es un negocio nuevo por ente pocos lo conocen
FORTALEZAS:la organización al momento de preparar ya que todo se hace por encargo
DEBILIDADES:solo están disponibles jueves y viernes en determinado horario
METAS:convertirlo en un gran negocio a tal punto de tener sede y disponible todos los dias



Lina Alvarez 7:24 p. m.

M Dayana Navarro

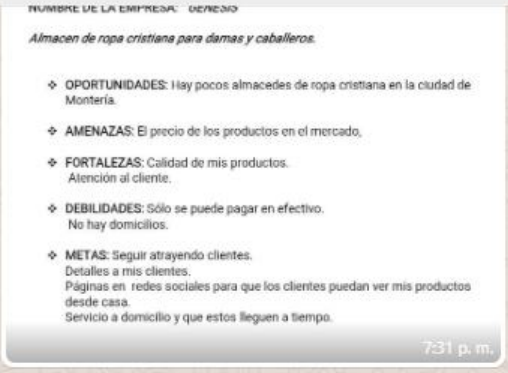
ACTIVIDAD No 1 dayana Navarr...

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...



NOMBRE DE LA EMPRESA: GENESIS

Almacen de ropa cristiana para damas y caballeros.

- **OPORTUNIDADES:** Hay pocos almacedes de ropa cristiana en la ciudad de Montería.
- **AMENAZAS:** El precio de los productos en el mercado,
- **FORTALEZAS:** Calidad de mis productos.
  Atención al cliente.
- **DEBILIDADES:** Sólo se puede pagar en efectivo.
  No hay domicilios.
- **METAS:** Seguir atrayendo clientes.
  Detalles a mis clientes.
  Páginas en redes sociales para que los clientes puedan ver mis productos desde casa.
  Servicio a domicilio y que estos lleguen a tiempo.

7:31 p. m.

M Liseth Madera M

mercadeo y venta.docx

DOCX • 16 kB 7:33 p. m.

M Liliana Lopez

ACTIVIDAD MATRIZ DOFA.docx

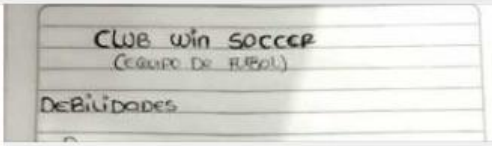
Ok, Liliana muy bien, identificarte los aspectos internos y externos que pueden favorecer o que puedes aprovechar en tu empresas, así como aquellas en los que debes prestar mucha atención, en el caso de las debilidades y amenazas, ahora que ya las conoces puedes establecer estrategias que te ayuden a superarlas

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...



PDF CamScanner 09-30-2020 19.33.0...

2 páginas • PDF • 630 kB 7:35 p. m.

M Liliana Lopez

Tú

Ok, Liliana muy bien, identificarte los aspectos internos y externos que pueden favorecer o que puedes aprovechar en tu empresas, así como aquellas en los que debes prestar mucha atención, en el caso de las debilidades y amenazas, ahora ...

Ok gracias profe 7:36 p. m.

M Yeisuris Hernandez

Desoline scan (16).pdf • 4 páginas



Excelente @M Yeisuris Hernandez identificaste muy bien los aspectos de la DOFA que tiene tu empresa, ya conociéndolos sabes en que aspectos debes mejorar y cuales debes aprovechar al máximo para alcanzar tus metas

7:39 p. m.

M Kenia Ayazo

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

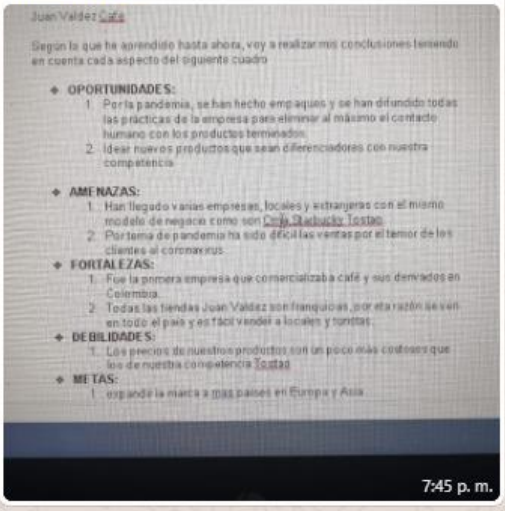
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

Este mensaje fue eliminado 7:43 p. m.

M Amiro Pupo



M Nidia Hernandez

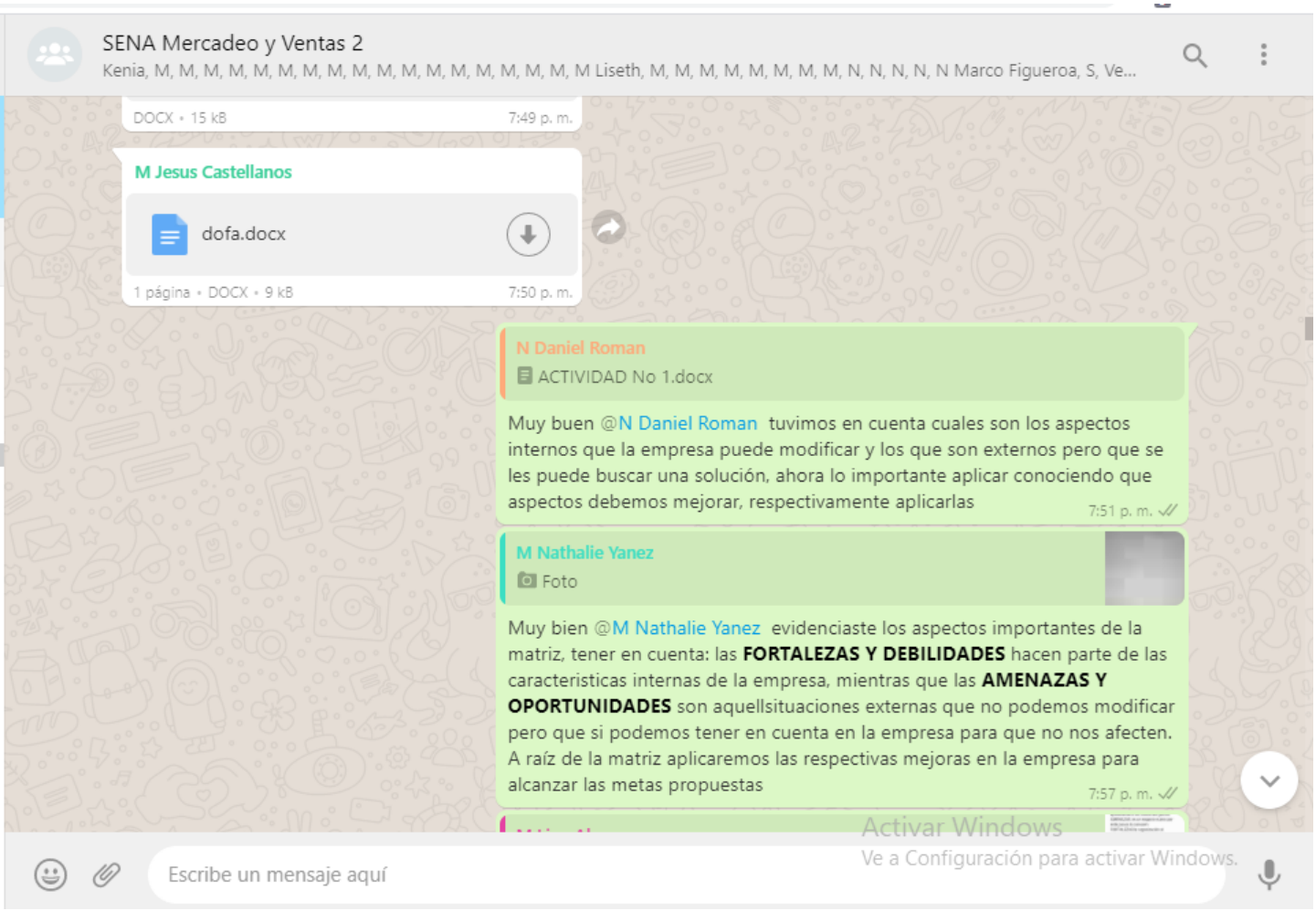
Nidia Hernández.pdf • 3 páginas



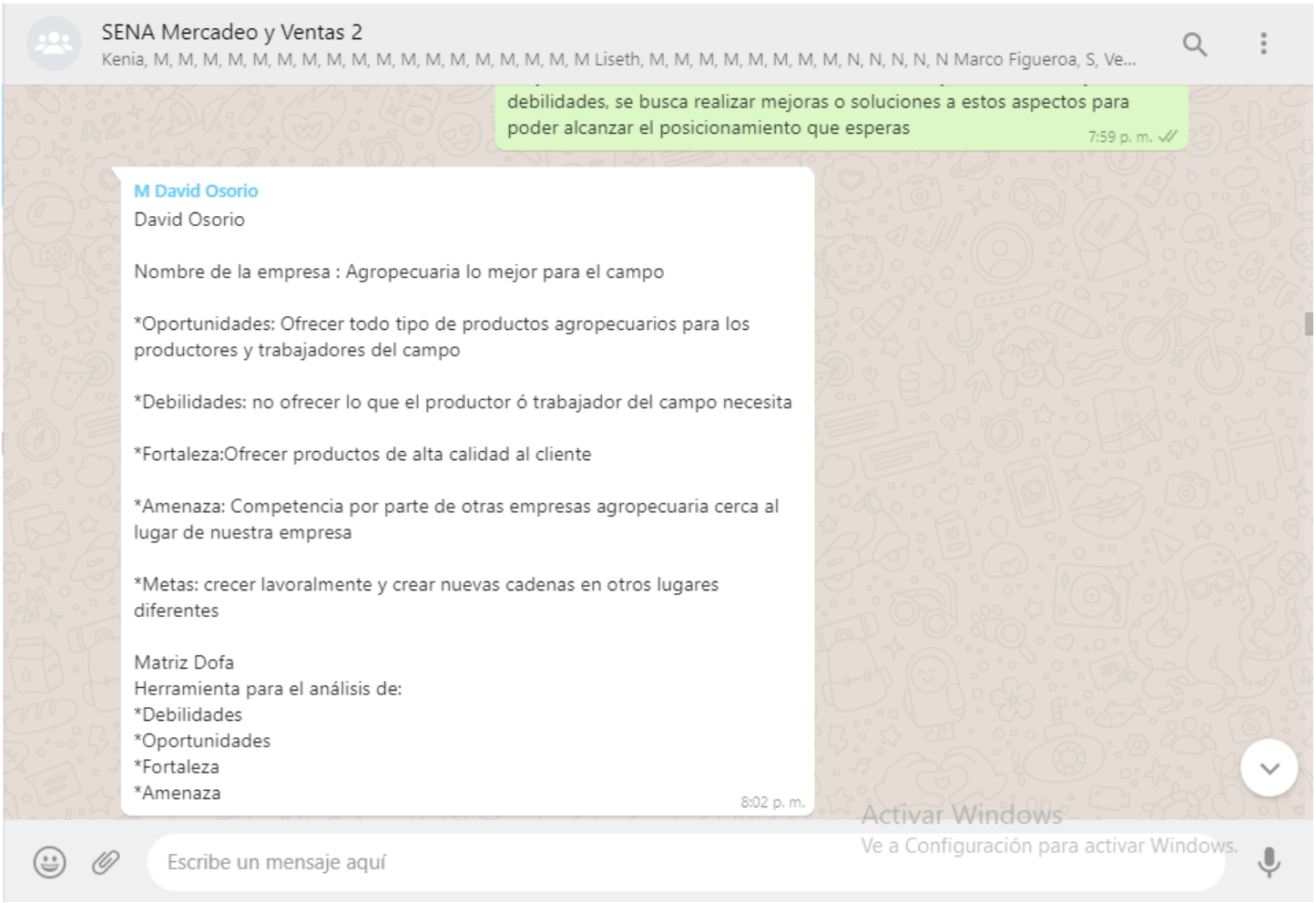
Excelente @M Nidia Hernandez dentro de las amenazas además de evidenciarlas, me das la posible solución a ésta, y eso es lo que buscamos con esta actividad. Muy bien

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí



Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
debilidades, se busca realizar mejoras o soluciones a estos aspectos para poder alcanzar el posicionamiento que esperas
7:59 p. m.
M David Osorio
David Osorio
Nombre de la empresa : Agropecuaria lo mejor para el campo
*Oportunidades: Ofrecer todo tipo de productos agropecuarios para los productores y trabajadores del campo
*Debilidades: no ofrecer lo que el productor ó trabajador del campo necesita
*Fortaleza:Ofrecer productos de alta calidad al cliente
*Amenaza: Competencia por parte de otras empresas agropecuaria cerca al lugar de nuestra empresa
*Metas: crecer lavoralmente y crear nuevas cadenas en otros lugares diferentes
Matriz Dofa
Herramienta para el análisis de:
*Debilidades
*Oportunidades
*Fortaleza
*Amenaza
8:02 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

Muy bien @M Dayana Navarro ahora que ya conoces las debilidades y amanezas de tu negocio sabes como puedes hacer para mejorarlas e incrementar las ventas, así mismo puedes también aprovechar al máximo tus fortalezas y las oportunidades que te brinda el mercado para alcanzar las metas propuestas

8:05 p. m.

M Oleibis Alvarez

Foto



@M Oleibis Alvarez ponte pilas! Tienes una competencia con @M Liliana Lopez, aunque creo que es en municipios diferentes 🤔🤔 aprovecha las oportunidades y fortalezas que te brinda el mercado para así alcanzar tus metas. Ten en cuenta como puedes superar tus debilidades y amenazas o si no hay posibilidad de superarlas prueba con herramientas alternas que supongan un beneficio para tu empresa y retención de clientes

8:10 p. m.

M Dayana Navarro

Tú

Muy bien @M Dayana Navarro ahora que ya conoces las debilidades y amanezas de tu negocio sabes como puedes hacer para mejorarlas e incrementar las ventas, así mismo puedes también aprovechar al máximo tus fortalezas y las ...

Bueno profe y gracias

8:12 p. m.

M Oleibis Alvarez

Tú

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

Ok Profe 8:13 p. m.

M Liseth Madera M

mercadeo y venta.docx

Excelenge @M Liseth Madera M te recomiendo trabajar en las debilidades y amenzas de tu empresa y veras como poco a poco vas obteniendo mejores resultados que inclusive te ayudarán no solo a superarlas sino a obtener una mayor rentabilidad y posicionamiento 8:13 p. m.

M Liliana Lopez

Tú

@M Oleibis Alvarez ponte pilas! Tienes una competencia con @M Liliana Lopez, aunque creo que es en municipios diferentes 🤔🤔 aprovecha las oportunidades y fortalezas que te brinda el mercado para así alcanzar tus metas...

😊 Gracias seño 8:14 p. m.

M Maireth Montes salió del grupo

M Keinys Moreno



CamScanner 09-30-2020 19.33.02.pdf • 2 páginas

@M Keinys Moreno muy bien, ahora a raíz de las debilidades implementar actividades que permitan mejorarlas, así mismo con las amenazas procurar

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

@M Keinys Moreno muy bien, ahora a raíz de las debilidades implementar actividades que permitan mejorarlas, así mismo con las amenazas procurar que estas no afecten a tu club o que lo hagan en menor medida, otra forma de superar estas amenazas y debilidades es aprovechando al máximo las oportunidades que el entorno nos proporciona

8:25 p. m.

M Kenia Ayazo

Foto



Muy bien @M Kenia Ayazo te recomiendo que busques superar esas debilidades, es una empresa con mucho potencial y una manera de aprovecharlo es tomando las capacitaciones y la compra de herramientas como una inversión que a futuro te va a proporcionar posicionarte en el mercado, muy bien planteada tu actividad

8:29 p. m.

M Amiro Pupo

Foto



Excelente @M Amiro Pupo tengamos en cuenta que la competencia también nos impulsa a superarnos como empresa, todos es cuestión de aplicar las medidas correctas o más ventajosas para nuestra empresa y esto lo podemos lograr cuando sabemos donde focalizarnos gracias al análisis que acabas de realizar

8:34 p. m.

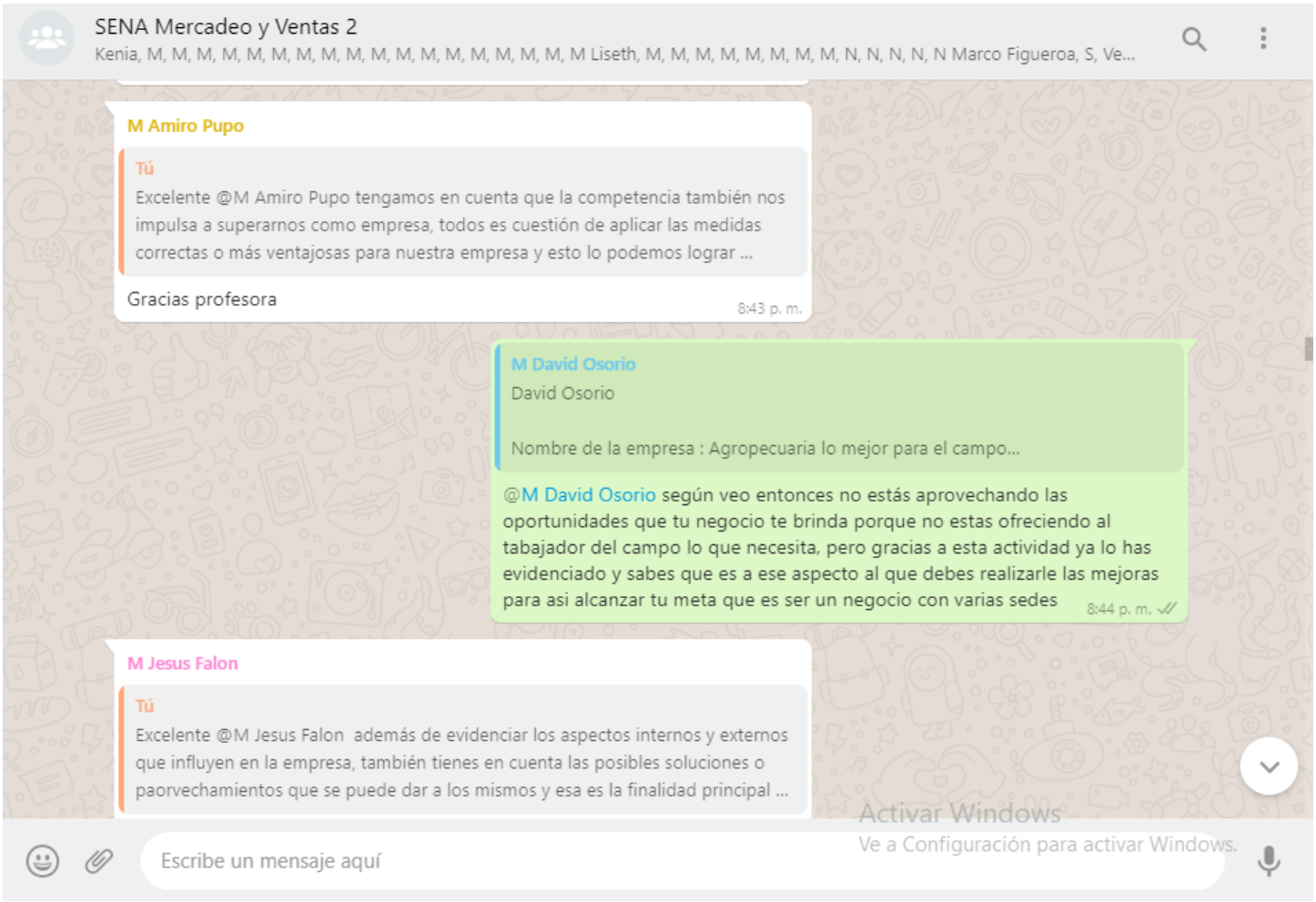
M Jesus Falon

ACTIVIDAD No 1 JESUS ENRIQUE FALON.docx

Excelente @M Jesus Falon además de evidenciar los aspectos internos y externos que influyen en la empresa, también tienes en cuenta las posibles

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

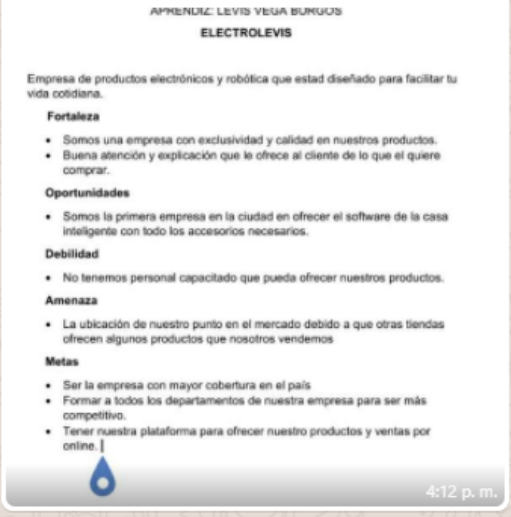


Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

M Levis Vega



APRENDIZ: LEVIS VEGA BURGOS

ELECTROLEVIS

Empresa de productos electrónicos y robótica que estad diseñado para facilitar tu vida cotidiana.

Fortaleza

- Somos una empresa con exclusividad y calidad en nuestros productos.
- Buena atención y explicación que le ofrece al cliente de lo que el quiere comprar.

Oportunidades

- Somos la primera empresa en la ciudad en ofrecer el software de la casa inteligente con todo los accesorios necesarios.

Debilidad

- No tenemos personal capacitado que pueda ofrecer nuestros productos.

Amenaza

- La ubicación de nuestro punto en el mercado debido a que otras tiendas ofrecen algunos productos que nosotros vendemos

Metas

- Ser la empresa con mayor cobertura en el país
- Formar a todos los departamentos de nuestra empresa para ser más competitivo.
- Tener nuestra plataforma para ofrecer nuestro productos y ventas por online.

4:12 p. m.

M Ana Leudo

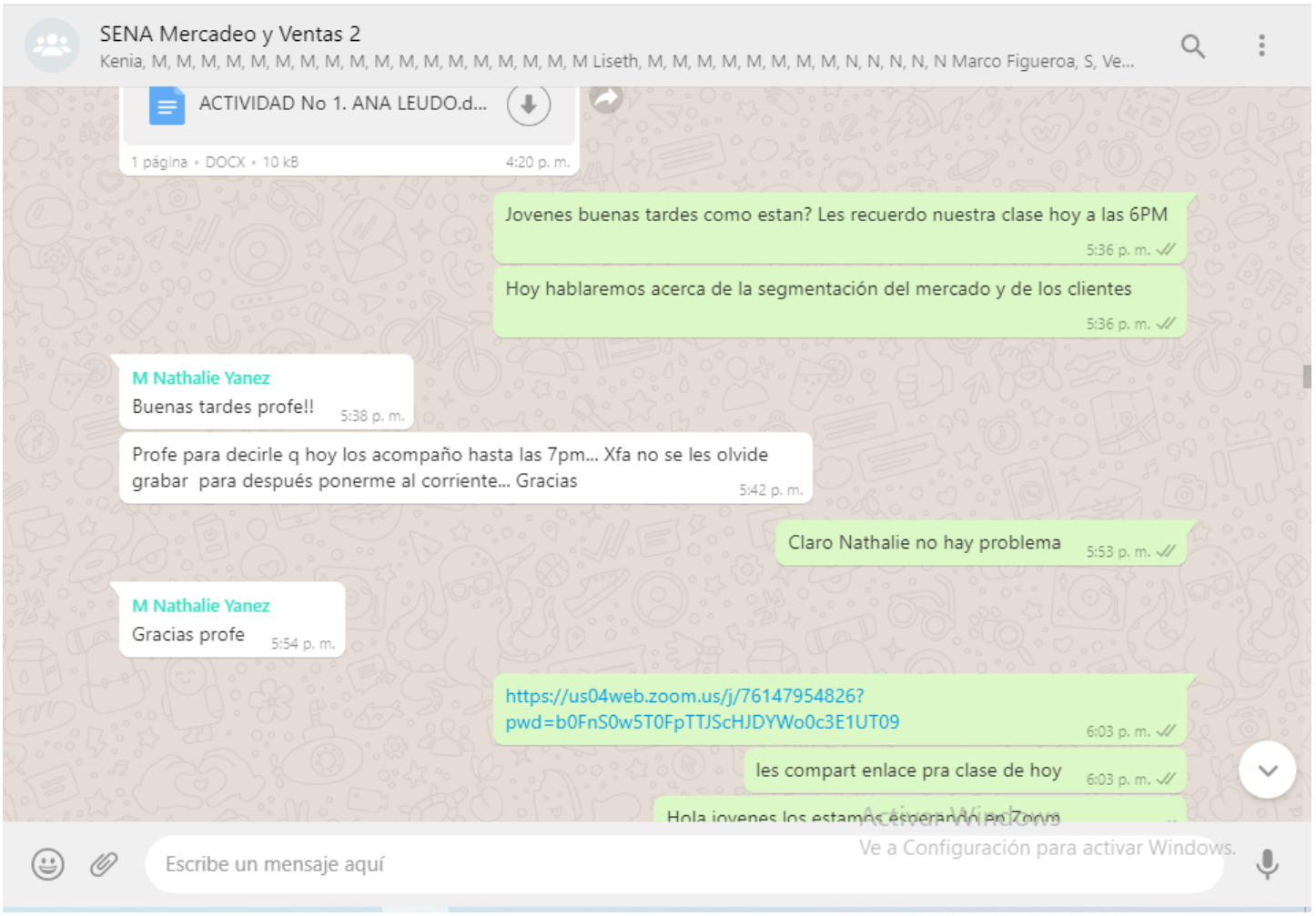
Buena tarde, profe. Le envío la actividad del dia de ayer 4:20 p. m.

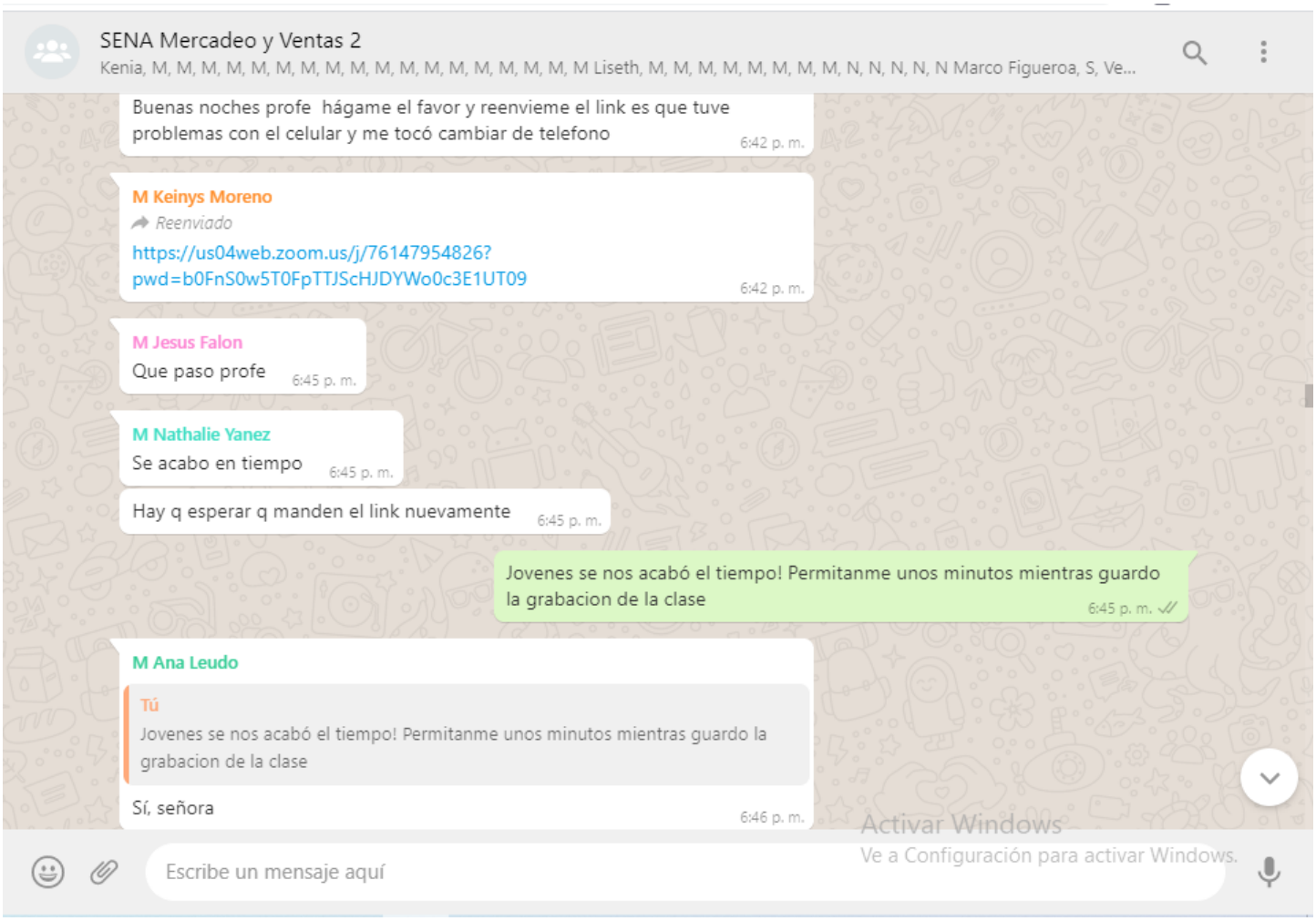
M Ana Leudo

ACTIVIDAD No 1. ANA LEUDO.d...

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
ACTIVIDAD No 1. ANA LEUDO.d...
1 página • DOCX • 10 kB
4:20 p. m.
Jovenes buenas tardes como estan? Les recuerdo nuestra clase hoy a las 6PM
5:36 p. m.
Hoy hablaremos acerca de la segmentación del mercado y de los clientes
5:36 p. m.
M Nathalie Yanez
Buenas tardes profe!!
5:38 p. m.
Profe para decirle q hoy los acompaño hasta las 7pm... Xfa no se les olvide grabar para después ponerme al corriente... Gracias
5:42 p. m.
Claro Nathalie no hay problema
5:53 p. m.
M Nathalie Yanez
Gracias profe
5:54 p. m.
https://us04web.zoom.us/j/76147954826?pwd=b0FnS0w5T0FpTTJScHJDYWo0c3E1UT09
6:03 p. m.
les compart enlace pra clase de hoy
6:03 p. m.
Escribe un mensaje aquí
Ve a Configuración para activar Windows.


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
Buenas noches profe hágame el favor y reenvieme el link es que tuve problemas con el celular y me tocó cambiar de telefono
6:42 p. m.
M Keinys Moreno
Reenviado
https://us04web.zoom.us/j/76147954826?pwd=b0FnS0w5T0FpTTJScHJDYWo0c3E1UT09
6:42 p. m.
M Jesus Falon
Que paso profe
6:45 p. m.
M Nathalie Yanez
Se acabo en tiempo
6:45 p. m.
Hay q esperar q manden el link nuevamente
6:45 p. m.
Jovenes se nos acabó el tiempo! Permitanme unos minutos mientras guardo la grabacion de la clase
6:45 p. m.
M Ana Leudo
Tú
Jovenes se nos acabó el tiempo! Permitanme unos minutos mientras guardo la grabacion de la clase
Sí, señora
6:46 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

Les envio el nuevo link 6:57 p. m.

https://us04web.zoom.us/j/75614628437?pwd=SmhFNmR5aHUvRFRndENRUy96Tmd2QT09 6:57 p. m.



7:38 p. m.

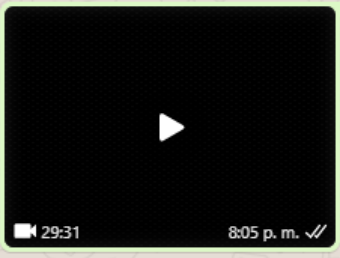
N Lina Kerguelen

Ok profe, gracias por la clase, buenas noches a todos. 7:42 p. m.

M David Osorio

Listo profe 7:43 p. m.

Linda noche
Bendiciones para todos 7:43 p. m.



Activar Windows

Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

Profe buenas tardes es para informarle que en el día de hoy no podre asistir a clases ya que tengo un evento en la empresa de un lanzamiento de una motocicleta. 2:00 p. m.

Me envía profe el video de la clase para ponerme al dia 2:01 p. m.

Saludos 2:01 p. m.

N Liney Soto



PDF SERVICIO NACIONAL DE APRENDI...

1 página • PDF • 437 kB 5:01 p. m.

M Laura Herrera

ACTIVIDAD No 1.docx

DOCX • 15 kB 5:39 p. m.

https://us04web.zoom.us/j/78918698368?pwd=SVMxV2pjZkJieVdmeDRJZTRBamdpQT09

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...



esta va a ser la actividad que vamos a realizar, ahora en la clase la explicamos 6:47 p. m.

https://us04web.zoom.us/j/75307466136?pwd=WW55M2xJS3ZKWFVDbzMrR0dZWEZxUT09 6:53 p. m.

Continuamos jóvenes, vamos conectandonos para explicar la actividad que tenemos para el fin de semana y concluimos 6:54 p. m.

Hagamos algo, continuemos por aqui 7:02 p. m.

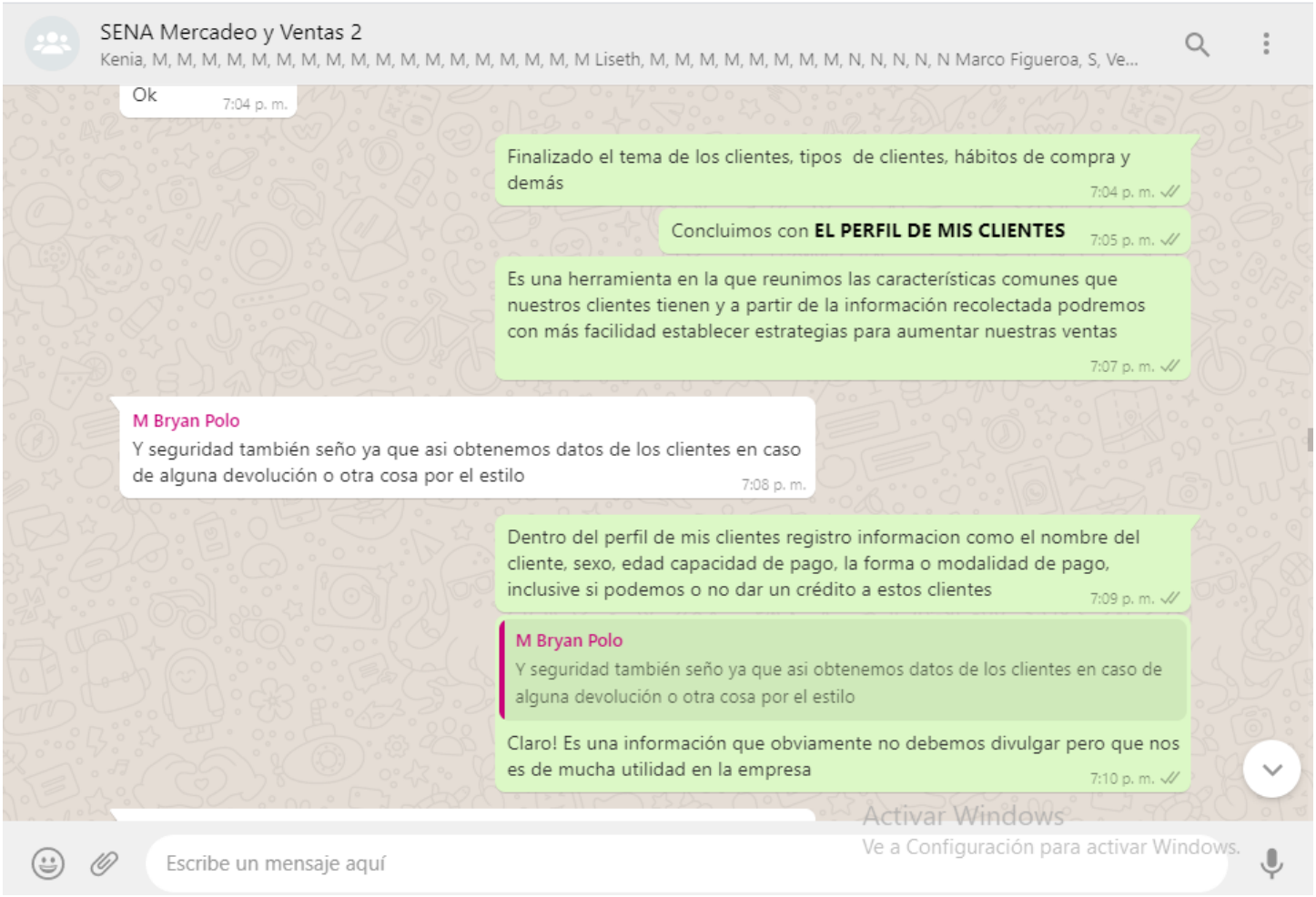
Ya rl problema debe ser de señal de internet 7:02 p. m.

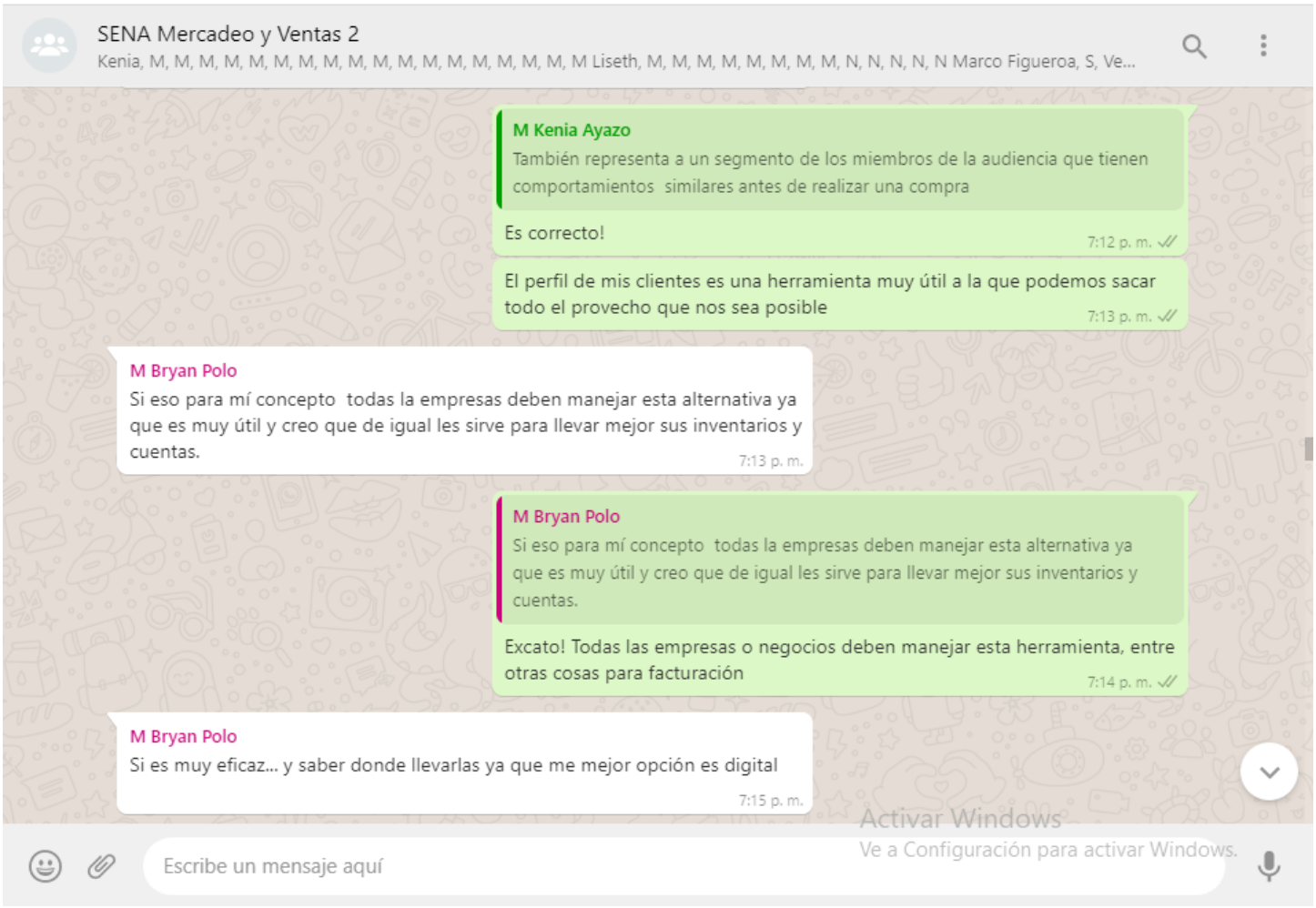
M Bryan Polo

Si debe ser eso 7:03 p. m.

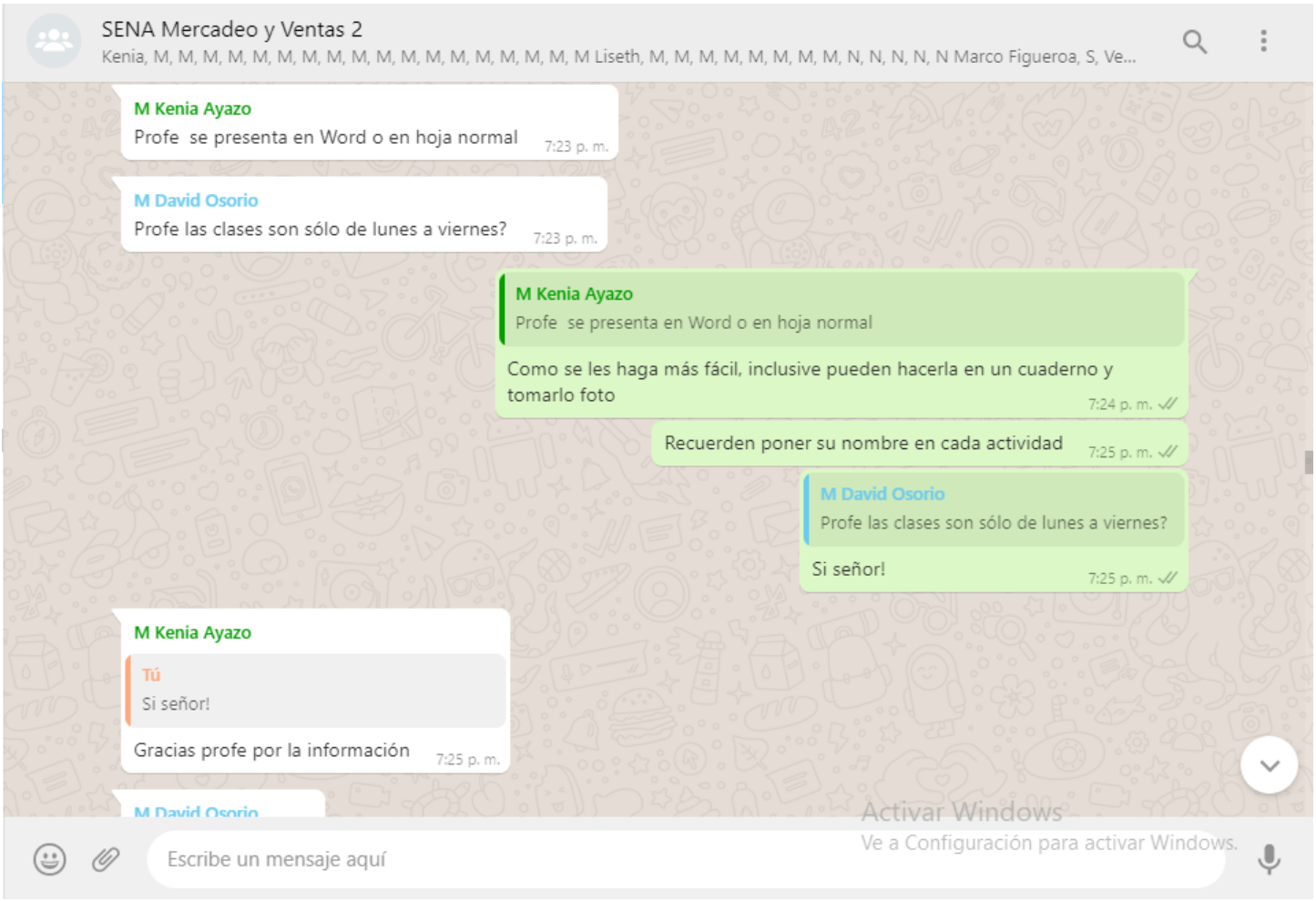
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

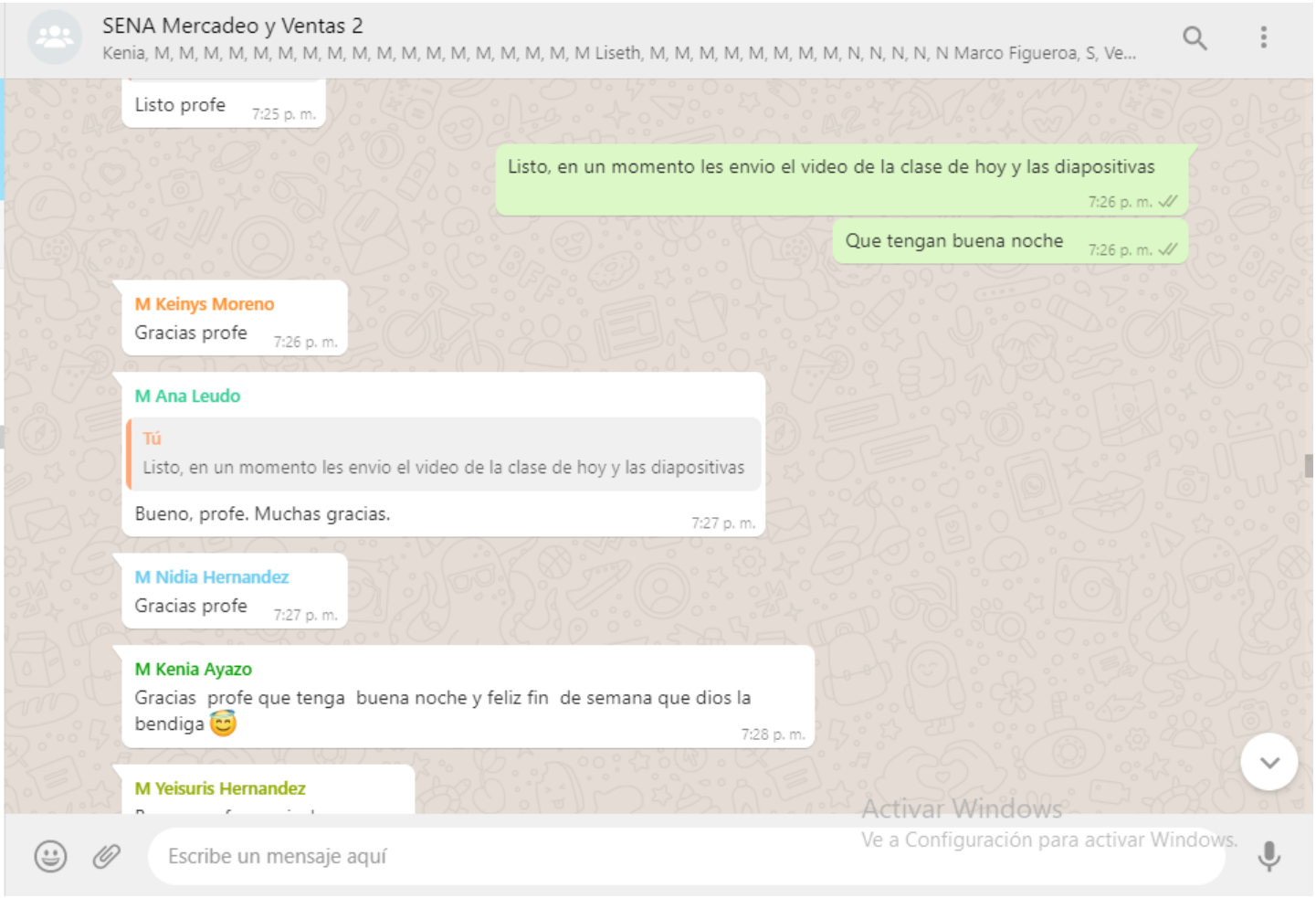
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
Ok 7:04 p. m.
Finalizado el tema de los clientes, tipos de clientes, hábitos de compra y demás 7:04 p. m.
Concluimos con **EL PERFIL DE MIS CLIENTES** 7:05 p. m.
Es una herramienta en la que reunimos las características comunes que nuestros clientes tienen y a partir de la información recolectada podremos con más facilidad establecer estrategias para aumentar nuestras ventas 7:07 p. m.
M Bryan Polo
Y seguridad también seño ya que asi obtenemos datos de los clientes en caso de alguna devolución o otra cosa por el estilo 7:08 p. m.
Dentro del perfil de mis clientes registro informacion como el nombre del cliente, sexo, edad capacidad de pago, la forma o modalidad de pago, inclusive si podemos o no dar un crédito a estos clientes 7:09 p. m.
M Bryan Polo
Y seguridad también seño ya que asi obtenemos datos de los clientes en caso de alguna devolución o otra cosa por el estilo
Claro! Es una información que obviamente no debemos divulgar pero que nos es de mucha utilidad en la empresa 7:10 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
M Kenia Ayazo
También representa a un segmento de los miembros de la audiencia que tienen comportamientos similares antes de realizar una compra
Es correcto!
7:12 p. m.
El perfil de mis clientes es una herramienta muy útil a la que podemos sacar todo el provecho que nos sea posible
7:13 p. m.
M Bryan Polo
Si eso para mí concepto todas la empresas deben manejar esta alternativa ya que es muy útil y creo que de igual les sirve para llevar mejor sus inventarios y cuentas.
7:13 p. m.
M Bryan Polo
Si eso para mí concepto todas la empresas deben manejar esta alternativa ya que es muy útil y creo que de igual les sirve para llevar mejor sus inventarios y cuentas.
Excato! Todas las empresas o negocios deben manejar esta herramienta, entre otras cosas para facturación
7:14 p. m.
M Bryan Polo
Si es muy eficaz... y saber donde llevarlas ya que me mejor opción es digital
7:15 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
Entonces teniendo claro lo que es el perfil de mis clientes y la utilidad que le podemos dar a esta herramienta nosotros también la vamos a implementar en nuestra empresa
7:16 p. m.
Tú
Foto
Esa va a ser la actividad que vamos a realizar
7:16 p. m.
M Oleibis Alvarez
Tú
Pero ante todo debemos mantener la confidencialidad de esta información
De eso depende, que nuestros clientes vean que la empresa es segura y confiable
7:17 p. m.
M Oleibis Alvarez
De eso depende, que nuestros clientes vean que la empresa es segura y confiable
Asi es @M Oleibis Alvarez además de evidenciar la seriedad de la empresa
7:18 p. m.
M Oleibis Alvarez
Tú
Esa va a ser la actividad que vamos a realizar
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
M Kenia Ayazo
Profe se presenta en Word o en hoja normal
7:23 p. m.
M David Osorio
Profe las clases son sólo de lunes a viernes?
7:23 p. m.
M Kenia Ayazo
Profe se presenta en Word o en hoja normal
Como se les haga más fácil, inclusive pueden hacerla en un cuaderno y tomarlo foto
7:24 p. m.
Recuerden poner su nombre en cada actividad
7:25 p. m.
M David Osorio
Profe las clases son sólo de lunes a viernes?
Si señor!
7:25 p. m.
M Kenia Ayazo
Tú
Si señor!
Gracias profe por la información
7:25 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
Listo profe 7:25 p. m.
Listo, en un momento les envio el video de la clase de hoy y las diapositivas 7:26 p. m.
Que tengan buena noche 7:26 p. m.
M Keinys Moreno
Gracias profe 7:26 p. m.
M Ana Leudo
Tú
Listo, en un momento les envio el video de la clase de hoy y las diapositivas
Bueno, profe. Muchas gracias. 7:27 p. m.
M Nidia Hernandez
Gracias profe 7:27 p. m.
M Kenia Ayazo
Gracias profe que tenga buena noche y feliz fin de semana que dios la bendiga 😇 7:28 p. m.
M Yeisuris Hernandez
Escribe un mensaje aquí
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

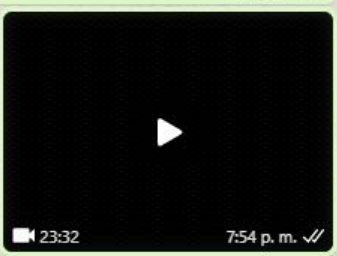
SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

M David Osorio
Gracias profe
Bendiciones para todos 7:31 p. m.

M Jose Izquierdo
Gracias 7:34 p. m.

Muchas gracias y Bendiciones a uds, que tengan un feliz fin de semana
7:41 p. m.





Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...



PDF EL PERFIL DE MIS CLIENTES.pdf

1 página • PDF • 346 kB 11:37 a. m.

JOVENES BUENAS TARDES, ESTOY ESPERANDO SUS ACTIVIDADES DEL PERFIL DE LOS CLIENTES 5:13 p. m.

M Lina Alvarez

Profe buenas tardes, que pena ya en 15min le envió la mía, tuve que salir de urgencia de monteria y apenas voy llegando 5:13 p. m.

OK 5:27 p. m.

ESTOY RECIBIENDO ACTIVIDADES 5:27 p. m.

hoy vamos a trabajar por aqui por el grupo de whatsapp para verificar las actvidades de cada uno 5:43 p. m.

nos enontramos aqui a las 6:00PM 5:44 p. m.

M David Osorio

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

Listo seño ya se las subo 5:46 p. m.

M Lina Alvarez



LINA ALVAREZ-PERFIL DE MIS CLIENTES 5:52 p. m.

M Jesus Falon



EL PERFIL DE MIS CLIENTES

CABARCAS SARMIENTO SAS.

NOMBRE	SEXO	EDAD	OCUPACION	CIUDAD DONDE VIVE	HABITOS DE COMPRA	NECESIDAD QUE SATISFACE

El Perfil de mis clientes - JESUS FALON 5:53 p. m.

Escribe un mensaje aquí

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

5:53 p. m.

M Oleibis Alvarez

SENA

MERCADEO Y VENTAS

ACTIVIDAD #2

INSTRUCTOR: MERARI DÍAZ

APRENDÍZ: OLEIBIS ÁLVAREZ PARDO

ALMACÉN GÉNESIS

PERFIL DE MIS CLIENTES

NOMBRE	SEXO	EDAD	OCUPACION	CIUDAD DONDE VIVEN	HABITOS DE COMPRA	NECESIDAD QUE SATISFACEN
Angélica Martínez Cardoso	Femenino	30	Secretaria	Montería	La cuota la fuerte alcoholes, amabilidad y recibos	Bolsas en jean
Cristian Argumedo Quiroga	Masculino	40	Ingeniero	Cereté	Le gustan la gran variedad de Productos y la Calidad de compras	Camisas guayaberas Pantalón en dril
Ana María Pérez Ruiz	Femenino	35	Ama de casa	Montería	Las promociones que se hacen mensualmente	Vestidos cortos y pantalones
Dany Díaz Carmona	Femenino	30	Docente	Cereté	Los descuentos que se le hace en los productos que compra	Pantalones largos estampados, bolsillos largos y blusas estampadas.
Julio Cesar Martínez Zabala	Masculino	38	Pastor	Montería	Los buenos precios que se manejan en los productos y siempre encuentra lo que necesita	Pantalones clásicos Camisas Corbatas Blazer

Actividad 2 Oleibis Álvarez

6:01 p. m.

M Keinys Moreno

EL PERFIL DE MIS CLIENTES.pdf • 1 página



muy bien @M Keinys Moreno identificaste las caracteristicas que debemos tener en cuenta a la hora de crear el perfil de mis clientes, ademas puedes seguirla alimentando a medida que los clientes van aumentando en tu

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

M Lina Alvarez

LINA ALVAREZ-PERFIL DE MIS CLIENTES



excelente @M Lina Alvarez ahora que tienes a atus clientes identificados sabes a que cliente le puedes ofrecer tus roductos teniendo en cuenta el dia de la semana, ademas sabrás que sabor o topping le vas a ofrecer cada vez, esta es la utilidad de realizar el perfil de mis clientes

6:09 p. m.

M Lina Alvarez

Tú

excelente @M Lina Alvarez ahora que tienes a atus clientes identificados sabes a que cliente le puedes ofrecer tus roductos teniendo en cuenta el dia de la semana, ademas sabrás que sabor o topping le vas a ofrecer cada vez, esta es la...

Claro que si profe, gracias

6:09 p. m.

M Jesus Falon

El Perfil de mis clientes - JESUS FALON



muy bien @M Jesus Falon para tener en cuenta: las necesidades son las razones por las que el cliente compra los productos o compra en tu empresa y los habitos de compra son los momentos en los cuales el cliente compra

6:12 p. m.

M Oleibis Alvarez

Actividad 2 Oleibis Álvarez



Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

han montado 6:15 p. m.

hoy nos vamos a deidcar a revisar y entender que puntos debemos llenar y como 6:15 p. m.

M Kenia Ayazo



M Oleibis Alvarez

Tú

@M Oleibis Alvarez para tener en cuenta las necesidades que el cliente satisface es la razon por la cual el cliente compra el producto, para vestir, para transportarse, para alimento etc. por lo demas la actividad esta muy bien

Ok Profe muchas gracias ya mismo corrijo el Items 6:16 p. m.

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
5/10/2020
ten en cue a Ayazo que la necesidad que satisfacen es la razon o motivo por la que compran un producto, en tu caso es alimento
6:19 p. m.
del resto la actividad se encuentra bien diseñada @M Kenia Ayazo
6:19 p. m.
M Ana Leudo
Buenas tardes, profe. Regaleme 10 minutos, le envio la actividad
6:20 p. m.
M Jesus Falon
Tú
muy bien @M Jesus Falon para tener en cuenta: las necesidades son las razones por las que el cliente compra los productos o compra en tu empresa y los habitos de compra son los momentos en los cuales el cliente compra
Ok profe
6:21 p. m.
si tienen alguna duda respecto a la actvidad me pueden ir comentando
6:21 p. m.
M Ana Leudo
Buenas tardes, profe. Regaleme 10 minutos, le envio la actividad
ok
6:21 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

M Karen Pena salio del grupo

JOVENES DE UDS DEPENDE QUE CONTINUEMOS, DEBEMOS CONCLUIR EL TEMA DE LOS CLIENTES PARA INICIAR EL SIGUIENTE TEMA 6:26 p. m.

DE AHI QUE HOY SOLO ME ESTOY DEDICANDO A REVISAR ACTIVIDADES, NO QUIERO MONTAR UNA ACTIVIDAD SOBRE OTRA 6:26 p. m.

M Ana Leudo

Actividad #2 - Ana Leudo.xlsx

1 página • XLSX • 7 kB 6:31 p. m.

M Ana Leudo

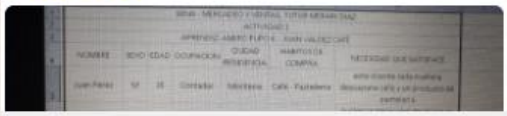
M Ana Leudo

Actividad #2 - Ana Leudo.xlsx • 1 página

Le envio mi actividad, profe 6:32 p. m.

Disculpe la demora 6:32 p. m.

M Amiro Pupo



Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...



M Ana Leudo

Le envio mi actividad, profe

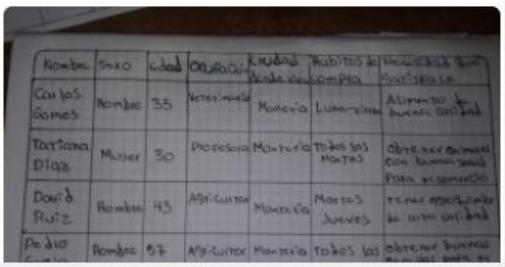
MUY BIEN @M Ana Leudo RECUERDA IR ALIMENTANDO EL PERFIL CON CADA CLIENTE QUE VAS ADQUIRIENDO Y HA MEDIDA QUE PASA EL TIEMPO

6:43 p. m.

INCLUSIVE PUEDES AGREGAR MAS ITEMS COMO FORMA DE PAGO

6:43 p. m.

M David Osorio



Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...



Actividad # 2 (perfil de mis clientes) Agropecuaria lo mejor para el campo

6:44 p. m.

M Amiro Pupo

Foto

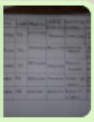


MUY BIEN @M Amiro Pupo MUY BIEN PLANTEADA TU ACTIVIDAD

6:46 p. m.

M David Osorio

Actividad # 2 (perfil de mis clientes) Agropecuaria lo mejor para el campo



EXCELENTE @M David Osorio TIENES CLARAS LAS VARIABLES QUE SE ESTUDIAN EN UN PERFIL DE CLIENTES

6:47 p. m.

RECUERDEN JOVENES QUE EL PERFIL DEL CLIENTE LO PODEMOS SEGUIR ALIMENTANDO CONSTANTEMENTE HA MEDIDA QUE OBTENEMOS MAS CLIENTES, QUE CREAMOS NUEVAS FORMAS DE PAGO, SU CAPACIDAD DE COMPRA, ENTRE OTROS

6:49 p. m.

M Amiro Pupo

Tú

MUY BIEN @M Amiro Pupo MUY BIEN PLANTEADA TU ACTIVIDAD

gracias profesora

6:50 p. m.

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

M Dayana Navarro



Dayana Navarro 6:51 p. m.

M Dayana Navarro

Dayana Navarro



MUY BIEN @M Dayana Navarro PLANTEASTE MUY BIEN LA ACTIVIDAD, ENTENDISTE BIEN LOS TEMAS QUE DEBIAS ESTUDIAR DEL PERFIL DE TUS CLIENTES

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

M Dayana Navarro

Bueno señ̃o, Gracias 😊 6:54 p. m.

M Jesus Castellanos

perfil del cliente.xlsx • 1 página

EXCELENTE @M Jesus Castellanos MUY BIEN PLANTEADA TU ACTIVIDAD, LA PUEDES SEGUIR ALIMENTANDO CON MAS VARIABLES 7:01 p. m.

M Yeisuris Hernandez



Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...



ALMACEN GENESIS

PERFIL DE MIS CLIENTES

NOMBRE	SEXO	EDAD	OCUPACION	CIUDAD DONDE VIVEN	HABITOS DE COMPRA	NECESIDAD QUE SATISFACEN
Angélica Martínez Fuentes	Femenino	30	Secretaria	Montería	Le gusta la buena atención, amabilidad y respeto.	Compra fiestas tipo tubo para asistir a eventos importantes en su trabajo, los cuales son uno a finales de mes.
Cristian Arguelles Durango	Masculino	40	Ingeniero	Montería	Le interesa la gran variedad de Productos y la facilidad de parqueo.	Compra Blazer para sus viajes de negocios cada dos meses a Bogotá
Ana María Pérez Ruiz	Femenino	55	Ama de casa	Canalete	Facilidad de transporte y bajos precios en los productos.	Compra ir por mayor blusas y camisetas para vender.
Sexy Díaz Carmona	Femenino	30	Docente	Montería	Los descuentos que se le hace en los productos que compra.	Compra fiestas largas enfamparadas para asistir a la iglesia los domingos.
Julio César Martínez Zabala	Masculino	28	Pastor	Montería	Los hacen precios que en manejan en los productos y siempre encuentro lo que necesita	Compra vestidos, blusas y camisas para regalar a su esposa e hijos en sus cumpleaños.

Profe hice una corrección en el Items de Necesidad que Satisfacen, voy por buen camino???

7:05 p. m.

M Yeisuris Hernandez

Foto



muy bien @M Yeisuris Hernandez ahora que tienes identificados tus clientes sabras que les puedes ofrecer y que dia de la semana

7:06 p. m.

M Oleibis Alvarez

Profe hice una corrección en el Items de Necesidad que Satisfacen, voy por buen camino???



muy bien @M Oleibis Alvarez comprendste la finalidad de la digitacion del perfil de mis clientes

7:10 p. m.

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

perfil de mis clientes 7:10 p. m.

M Liseth Madera M



PDF EL PERFIL DE MIS CLIENTES.pdf

1 página • PDF • 107 kB 7:22 p. m.

M Liseth Madera M

EL PERFIL DE MIS CLIENTES.pdf • 1 página

muy bien @M Liseth Madera M ten en cuenta la ecesidad que satisfce en este caso es de calzado, del resto la actividad esta muy bien planteada

7:25 p. m.

M Jose Izquierdo

Reenviado

PERFIL DE MIS CLIENTES.docx

DOCX • 83 kB 7:28 p. m.

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

Muy bien @M Jose Izquierdo ten en cuenta que los hábitos hacen referencia a la frecuencia con la que se hace la compra o si se compra por promoción o descuento y la necesidad es el motivo que lleva a los clientes a hacer una compra, puede ser por calzado, alimento, transporte etc 7:34 p. m.

M Yeisuris Hernandez



Me falta personal por entregar la actjvidad, donde están? @N Daniel Roman @M Daniela Montes @M Bryan Polo @M Nathalie Yanez 7:44 p. m.

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

M Silvia Banda

Este mensaje fue eliminado 7:45 p. m.

M Nathalie Yanez

Buenas noches... Profe no me encuentro bn de Salud... X eso no he podido mandarle la actividad ni estuve en la clase... Espero su comprensión ... Apenas pueda me pongo al día.. Ahí me disculpa!! 7:47 p. m.

M Silvia Banda

PERFIL DE MIS CLIENTES - DISFR...

DOCX • 88 kB 7:52 p. m.

M Nathalie Yanez

Buenas noches... Profe no me encuentro bn de Salud... X eso no he podido mandarle la actividad ni estuve en la clase... Espero su comprensión ... Apenas pueda me pongo al día.. Ahí me disculpa!!

Listi @M Nathalie Yanez 8:26 p. m.

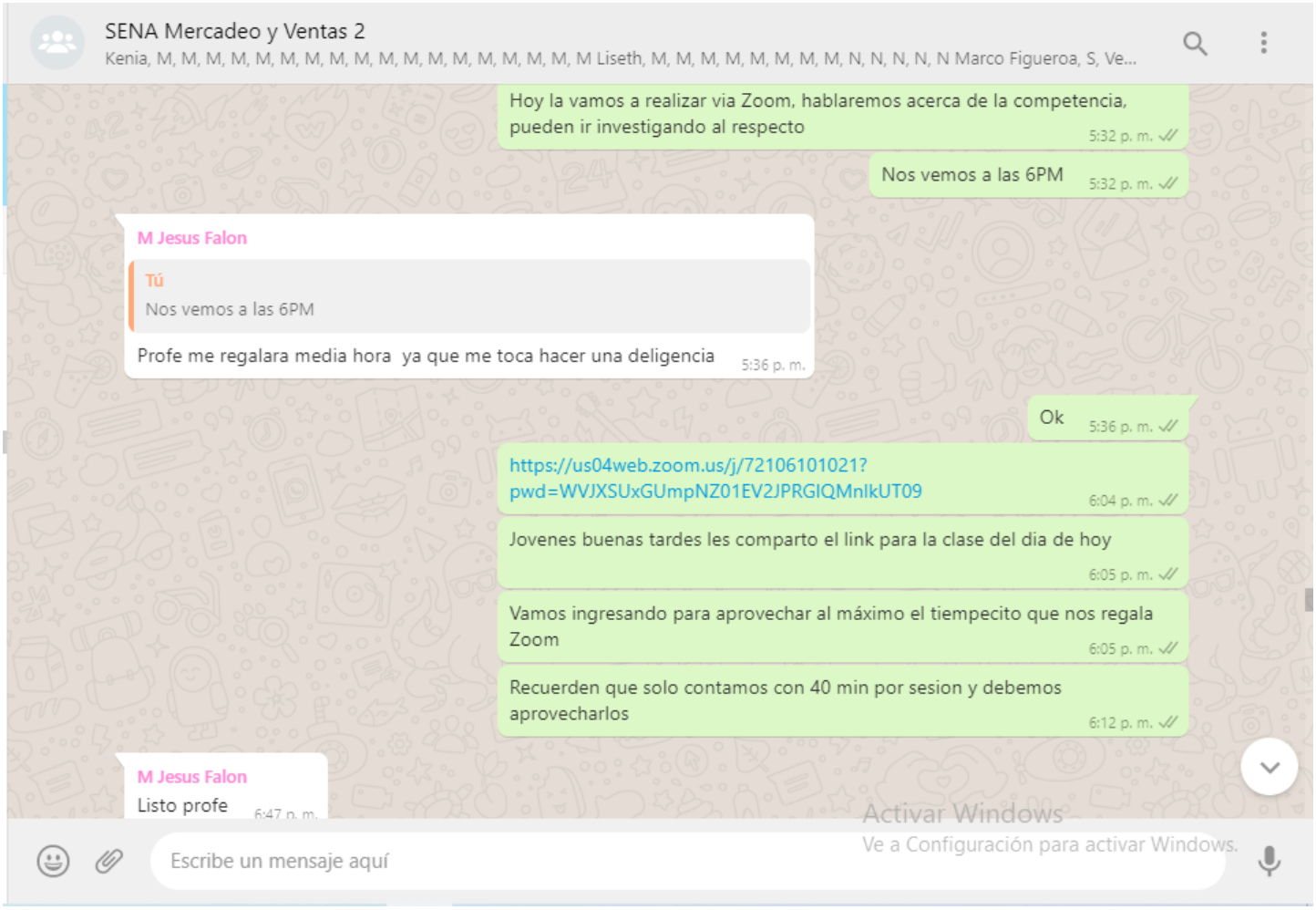
M Silvia Banda

PERFIL DE MIS CLIENTES - DISFRUVER S.A.S.docx

Excelente @M Silvia Banda muy bien, al momento de registrar las necesidades que satisfacen tengan en cuenta que son de alimento, calzado, transporte o sus derivados 8:27 p. m.

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
Hoy la vamos a realizar via Zoom, hablaremos acerca de la competencia, pueden ir investigando al respecto
5:32 p. m.
Nos vemos a las 6PM
5:32 p. m.
M Jesus Falon
Tú
Nos vemos a las 6PM
Profe me regalara media hora ya que me toca hacer una deligencia
5:36 p. m.
Ok
5:36 p. m.
https://us04web.zoom.us/j/72106101021?pwd=WVJXSUxGUmpNZ01EV2JPRGlQMnlkUT09
6:04 p. m.
Jovenes buenas tardes les comparto el link para la clase del dia de hoy
6:05 p. m.
Vamos ingresando para aprovechar al máximo el tiempecito que nos regala Zoom
6:05 p. m.
Recuerden que solo contamos con 40 min por sesion y debemos aprovecharlos
6:12 p. m.
M Jesus Falon
Listo profe
6:47 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

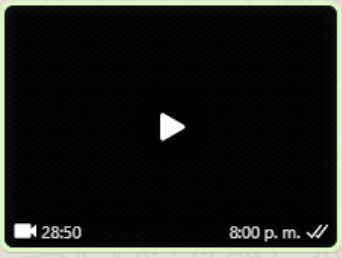
M Jesus Falon

Profe nos manda las diapositivas de hoy 6:50 p. m.

https://us04web.zoom.us/j/79873764444?pwd=NlFJU015SzVwc3NLZThLeW53VERoZz09 7:01 p. m.

Comparto nuevo enlace jovenes y nos vamos conectando para aprovechar el poquito tiempo que zoom nos regala 7:02 p. m.

Les comparto videos y diapositivas de la clase del dia de hoy 8:01 p. m.



M David Osorio

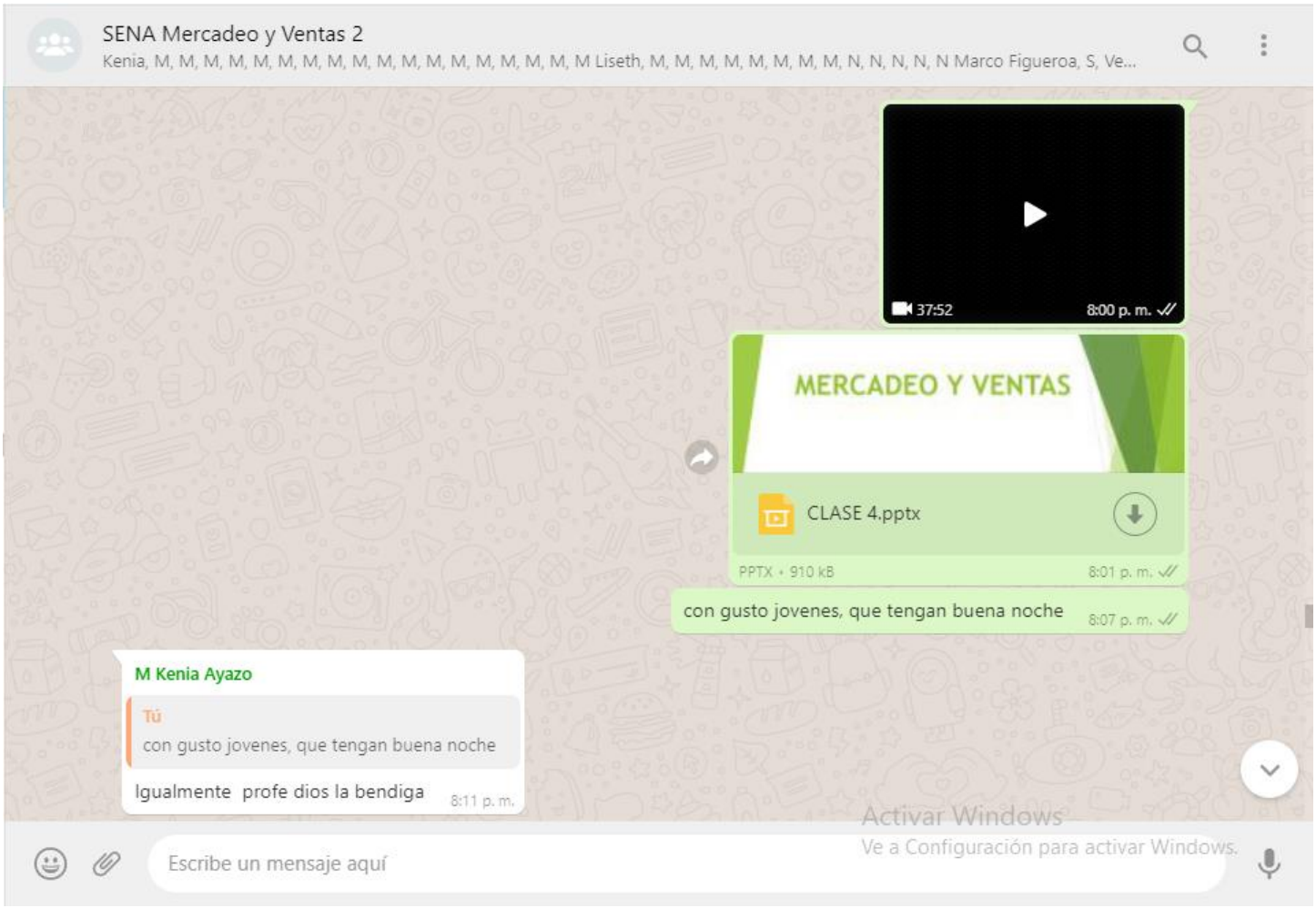
Tú

Les comparto videos y diapositivas de la clase del dia de hoy

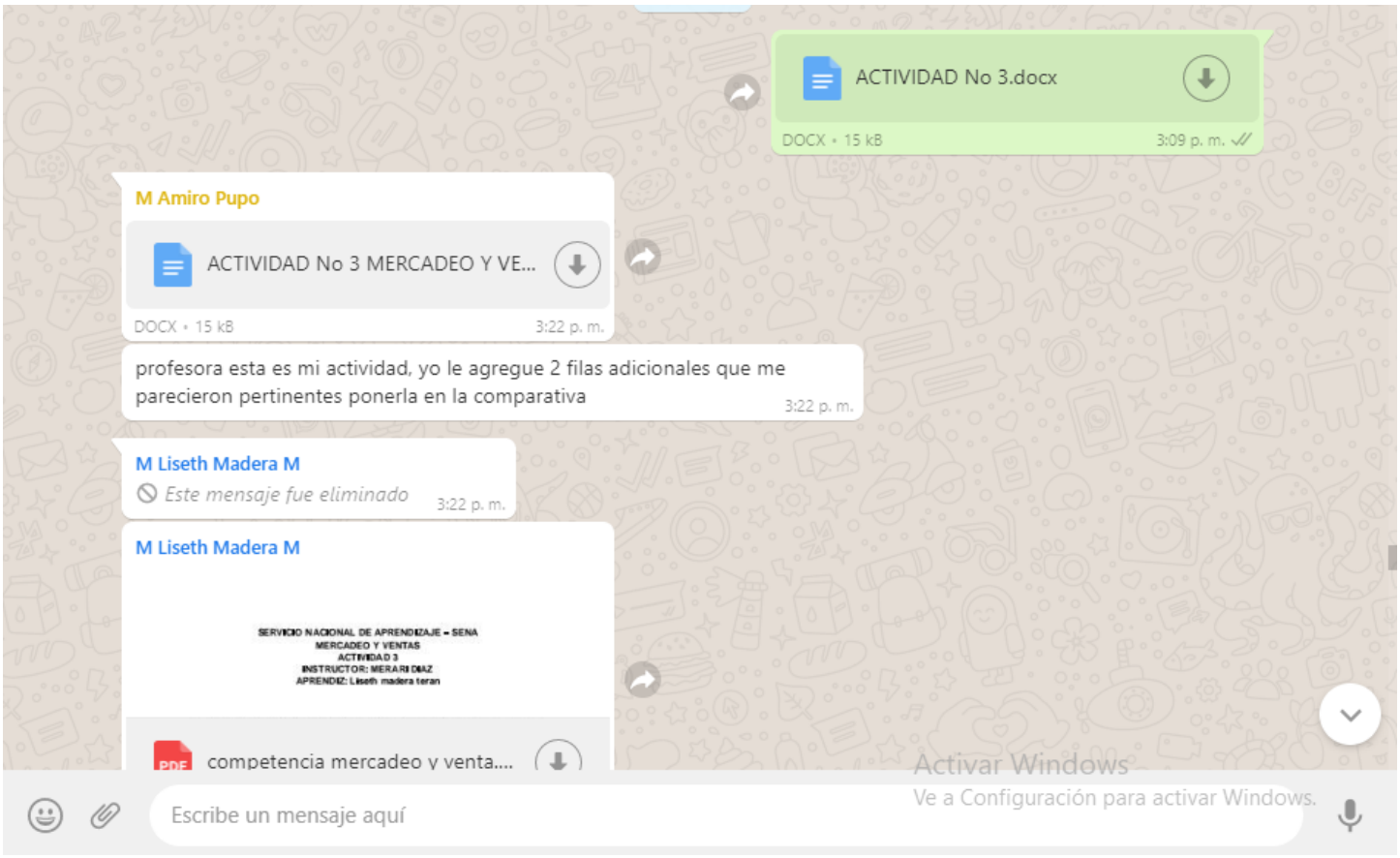
Gracias profe 8:04 p. m.

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí



Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.


ACTIVIDAD No 3.docx
DOCX • 15 kB
3:09 p. m.
M Amiro Pupo
ACTIVIDAD No 3 MERCADEO Y VE...
DOCX • 15 kB
3:22 p. m.
profesora esta es mi actividad, yo le agregue 2 filas adicionales que me parecieron pertinentes ponerla en la comparativa
3:22 p. m.
M Liseth Madera M
Este mensaje fue eliminado
3:22 p. m.
M Liseth Madera M
SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE – SENA
MERCADEO Y VENTAS
ACTIVIDAD 3
INSTRUCTOR: MERARI DIAZ
APRENDIZ: Liseth madera teran
competencia mercadeo y venta....
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

Perfecto! 3:47 p. m.

M Lina Alvarez

ACTIVIDAD No 3 LINA ÁLVAREZ....

1 página • DOCX • 15 kB 3:48 p. m.

M Oleibis Alvarez



ACTIVIDAD N 3 (Oleibis Álvarez)...

1 página • PDF • 180 kB 3:53 p. m.

M Silvia Banda

ACTIVIDAD No 3 SILVIA BANDA....

DOCX • 90 kB 4:17 p. m.

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

M Kenia Ayazo

MERCADEO Y VENTAS
ACTIVIDAD 3

INSTRUCTORA: MERARI DIAS
APRENDIZ: KENIA YULIETH AYAZO ALVAREZ

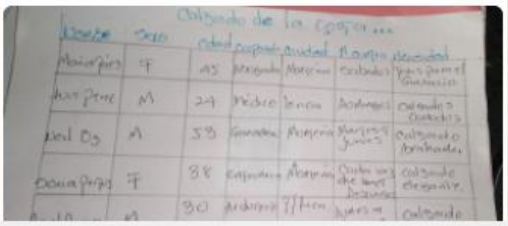
EMPRESA: EL COSTILLAZO

EN EL SIGUIENTE VOY A COMPARARAR MI EMPRESA RESPECTO DE 2 COMPETIDORES, TENIENDO EN CUENTA SI MI EMPRESA SE ENCUENTRA **MEJOR, IGUAL O PEOR** QUE MI COMPETENCIA

FACTORES DE COMPETENCIA	ASADOS JHOANA			ASADOS AL CARBON		
	MEJOR	IGUAL	PEOR	MEJOR	IGUAL	PEOR
PRECIOS DE COMPRA		X		X		
PRECIOS DE VENTA			X			X
CALIDAD			X		X	
SURTIDO		X			X	
ATENCION DE LOS CLIENTES		X		X		
PRESENTACION O IMAGEN			X		X	
HORARIO DE ATENCION		X			X	
PUBLICIDAD/PROMOCION	X			X		
SERVICIO A DOMICILIO			X	X		
CREDITOS			X		X	

4:36 p. m.

M Nathalie Yanez



Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

ACTIVIDAD No 3.docx

1 página • DOCX • 13 kB 5:21 p. m.

M Nathalie Yanez



Y esta es la de hoy... Así lo entendí no se si estaré equivocada... Gracias... Nathalie Yanez 5:21 p. m.

Hoy no se si pueda estar en la clase aun sigo indispuesta... Espero su comprensión 5:22 p. m.

M Keinys Moreno

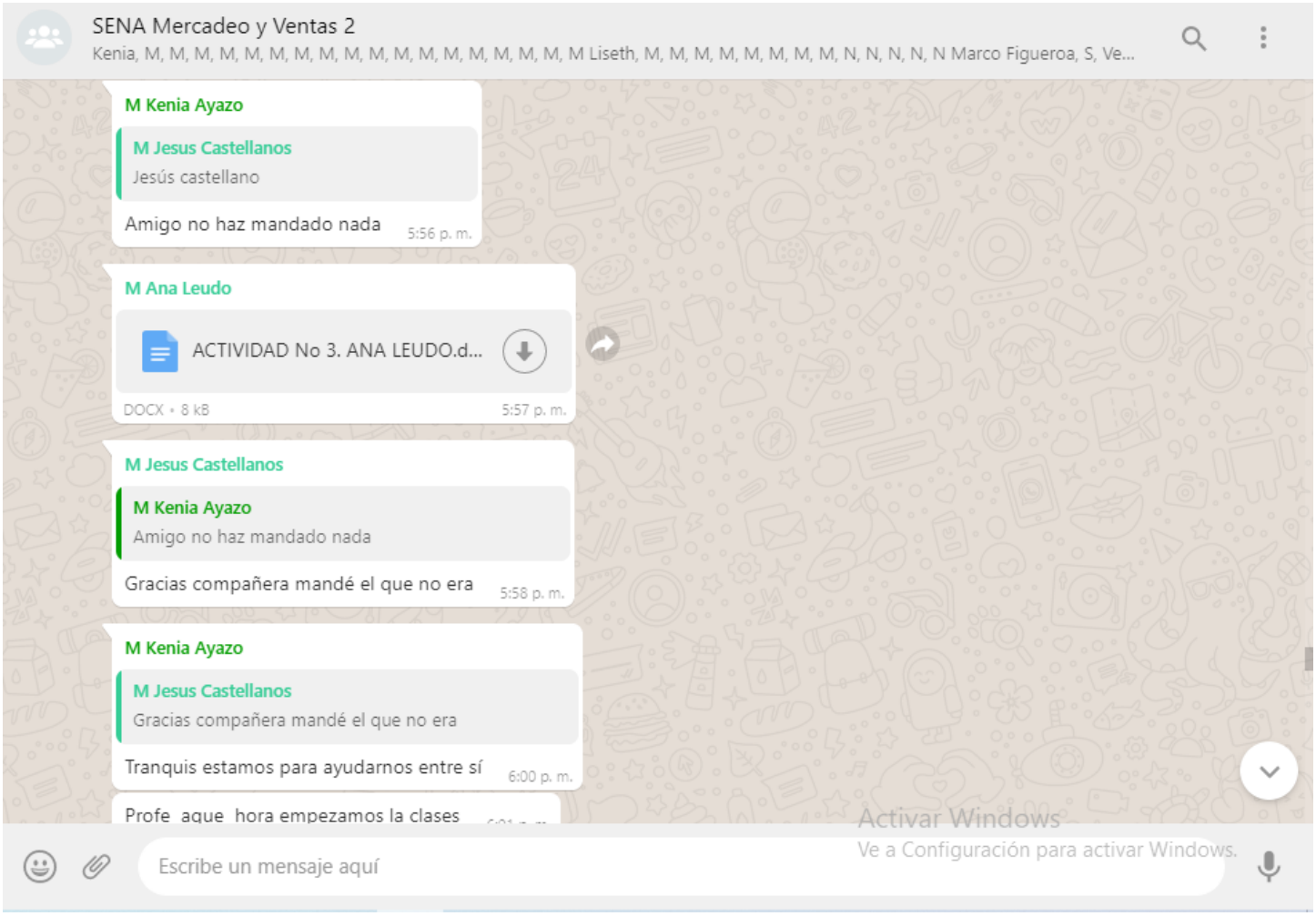
M Keinys Moreno

ACTIVIDAD No 3.docx • 1 página

Profe es mi actividad me confirma si esta bien respecto a lo que le comenté

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
M Kenia Ayazo
M Jesus Castellanos
Jesús castellano
Amigo no haz mandado nada
5:56 p. m.
M Ana Leudo
ACTIVIDAD No 3. ANA LEUDO.d...
DOCX • 8 kB
5:57 p. m.
M Jesus Castellanos
M Kenia Ayazo
Amigo no haz mandado nada
Gracias compañera mandé el que no era
5:58 p. m.
M Kenia Ayazo
M Jesus Castellanos
Gracias compañera mandé el que no era
Tranquis estamos para ayudarnos entre sí
6:00 p. m.
Profe aque hora empezamos la clases
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...



ACTIVIDAD 3
INSTRUCTOR: MERARI DIAZ
APRENDIZ:

EN EL SIGUIENTE VOY A COMPARAR MI EMPRESA RESPECTO DE 2 COMPETIDORES, TENIENDO EN CUENTA SI MI EMPRESA SE ENCUENTRA MEJOR, IGUAL O PEOR QUE MI COMPETENCIA

FACTORES DE COMPETENCIA	COMPETIDOR 1			COMPETIDOR 2		
	MEJOR	IGUAL	PEOR	MEJOR	IGUAL	PEOR
PRECIOS DE COMPRA		X			X	
PRECIOS DE VENTA		X			X	
CALIDAD			X	X		
SURTIDO	X					X
ATENCION DE LOS CLIENTES	X				X	
PRESENTACION O IMAGEN	X					X
HORARIO DE ATENCION		X			X	
PUBLICIDAD/PROMOCION		X			X	
SERVICIO A DOMICILIO	X					X
CREDITOS		X			X	

Jesús castellano 6:03 p. m.

Join our Cloud HD Video Meeting

Zoom es la empresa líder en videocomunicación para empresas modernas, que cuenta con una plataforma en la nube sencilla y fiable

us02web.zoom.us

https://us02web.zoom.us/j/81523323322 6:08 p. m.

M Yeisuris Hernandez

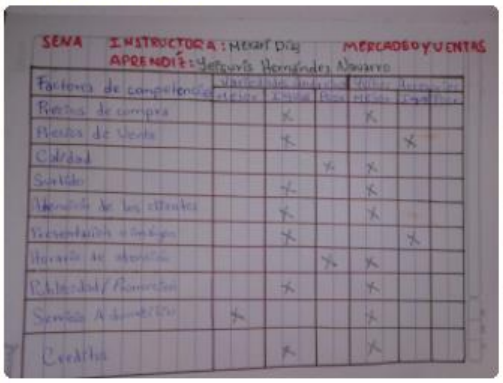
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

M Yeisuris Hernandez



Yeisuris Hernández 6:09 p. m.

Buenas tardes jovenes les comparto el enlace para la clase del cia de hoy, nos vemos entonces en Zoom 6:09 p. m.

M David Osorio

Listo profe 6:10 p. m.

Les recuerdo el tiempo es limitado y debemos aprovecharlo lo más que podamos 6:13 p. m.

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

podamos 6:13 p. m.

M Lina Alvarez

Profe estoy intentando desde hace rato conectarme pero estoy teniendo problemas con el internet. 6:18 p. m.

Por favor no se le olvide grabar la clase. 6:18 p. m.

Jóvenes recuerden el ingreso a la clase del dia de hoy 6:20 p. m.

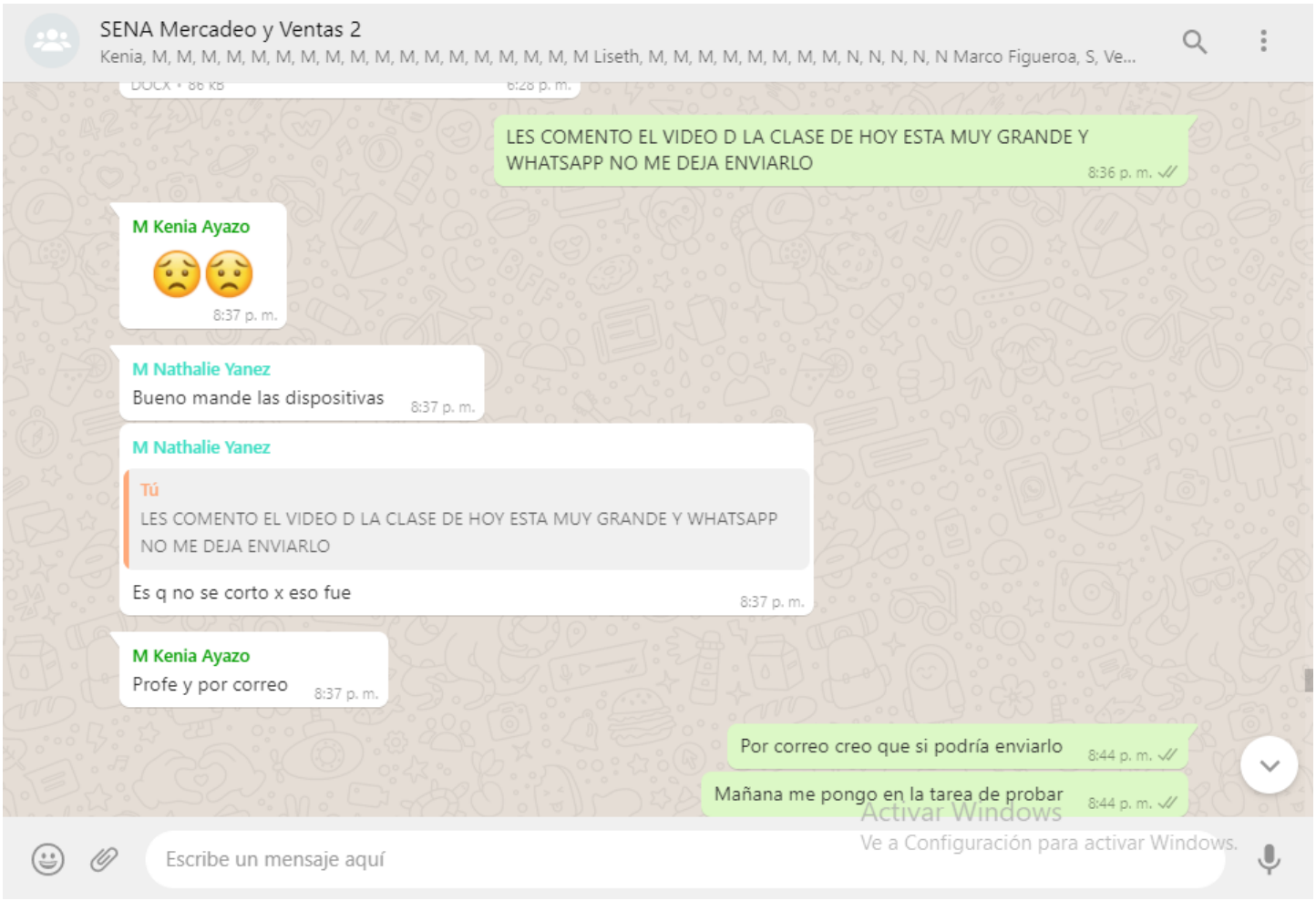
10 min más los esperaría para iniciar la clase 6:20 p. m.

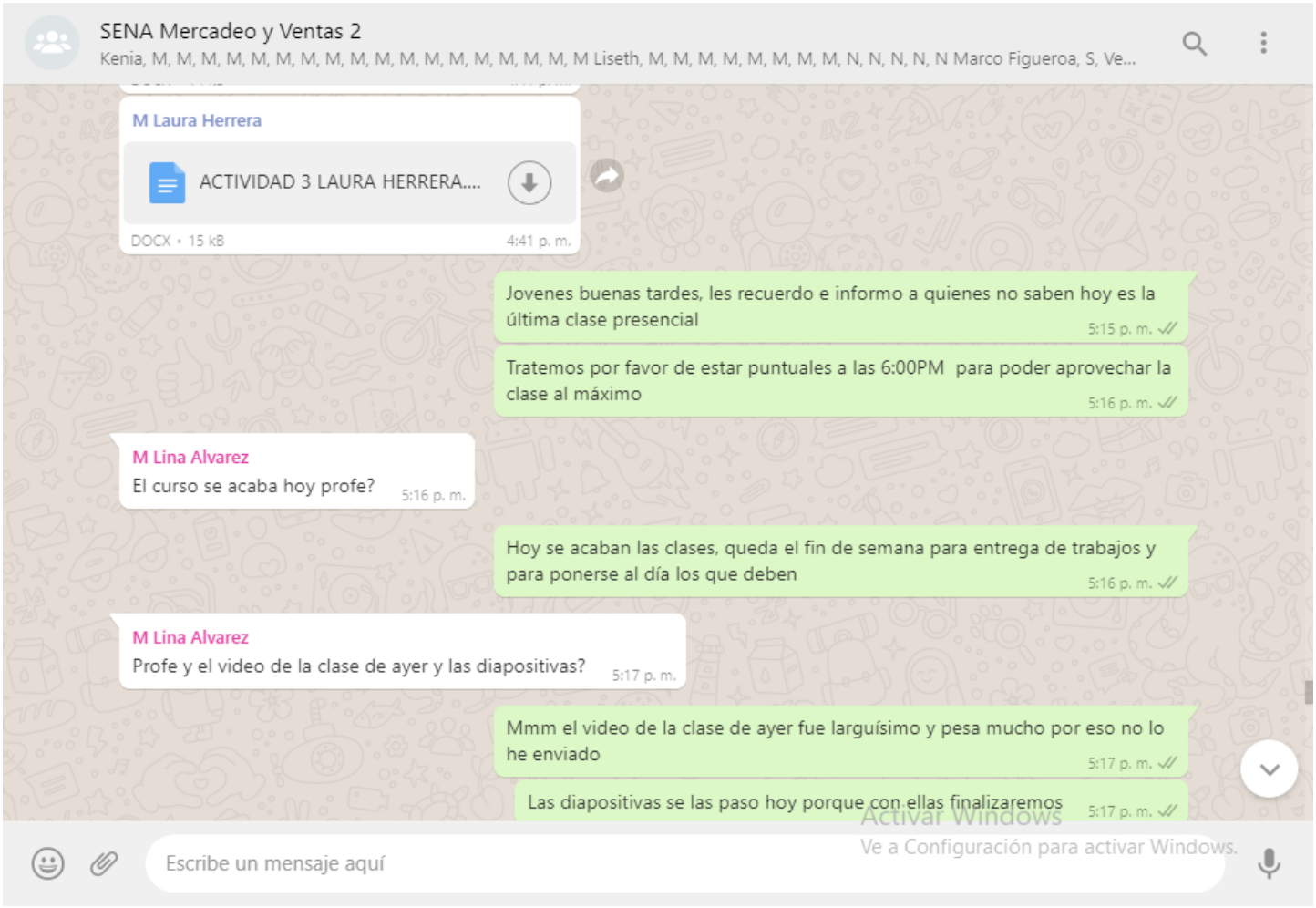
M Yeisuris Hernandez

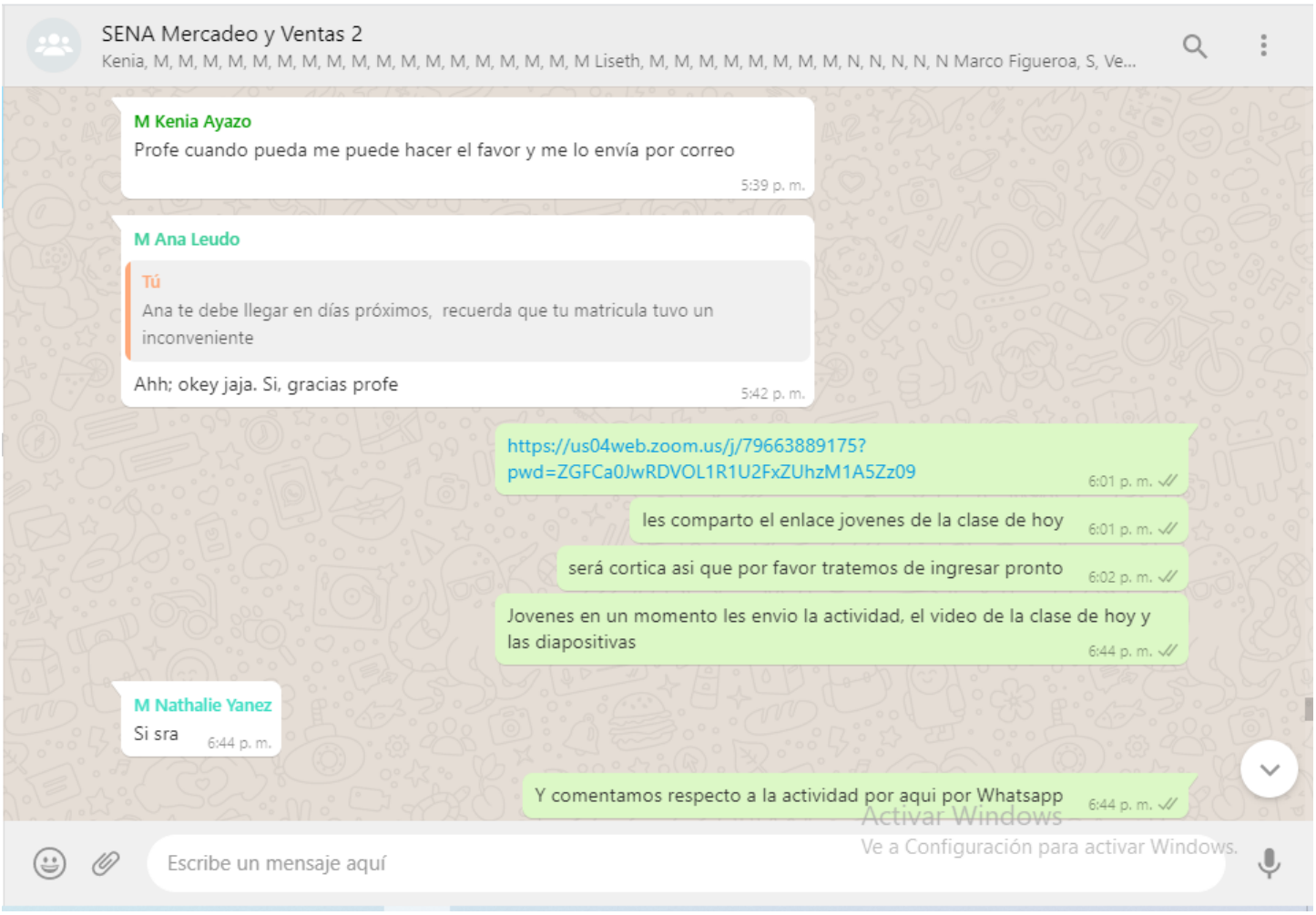


Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
DOCX • 86 KB
6:28 p. m.
LES COMENTO EL VIDEO D LA CLASE DE HOY ESTA MUY GRANDE Y WHATSAPP NO ME DEJA ENVIARLO
8:36 p. m.
M Kenia Ayazo
8:37 p. m.
M Nathalie Yanez
Bueno mande las dispositivas
8:37 p. m.
M Nathalie Yanez
Tú
LES COMENTO EL VIDEO D LA CLASE DE HOY ESTA MUY GRANDE Y WHATSAPP NO ME DEJA ENVIARLO
Es q no se corto x eso fue
8:37 p. m.
M Kenia Ayazo
Profe y por correo
8:37 p. m.
Por correo creo que si podría enviarlo
8:44 p. m.
Mañana me pongo en la tarea de probar
8:44 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
M Laura Herrera
ACTIVIDAD 3 LAURA HERRERA....
DOCX • 15 kB
4:41 p. m.
Jovenes buenas tardes, les recuerdo e informo a quienes no saben hoy es la última clase presencial
5:15 p. m.
Tratemos por favor de estar puntuales a las 6:00PM para poder aprovechar la clase al máximo
5:16 p. m.
M Lina Alvarez
El curso se acaba hoy profe?
5:16 p. m.
Hoy se acaban las clases, queda el fin de semana para entrega de trabajos y para ponerse al día los que deben
5:16 p. m.
M Lina Alvarez
Profe y el video de la clase de ayer y las diapositivas?
5:17 p. m.
Mmm el video de la clase de ayer fue larguísimo y pesa mucho por eso no lo he enviado
5:17 p. m.
Las diapositivas se las paso hoy porque con ellas finalizaremos
5:17 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
M Kenia Ayazo
Profe cuando pueda me puede hacer el favor y me lo envía por correo
5:39 p. m.
M Ana Leudo
Tú
Ana te debe llegar en días próximos, recuerda que tu matricula tuvo un inconveniente
Ahh; okey jaja. Si, gracias profe
5:42 p. m.
https://us04web.zoom.us/j/79663889175?pwd=ZGFCa0JwRDVOL1R1U2FxZUhzM1A5Zz09
6:01 p. m.
les comparto el enlace jovenes de la clase de hoy
6:01 p. m.
será cortica asi que por favor tratemos de ingresar pronto
6:02 p. m.
Jovenes en un momento les envio la actividad, el video de la clase de hoy y las diapositivas
6:44 p. m.
M Nathalie Yanez
Si sra
6:44 p. m.
Y comentamos respecto a la actividad por aqui por Whatsapp
6:44 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

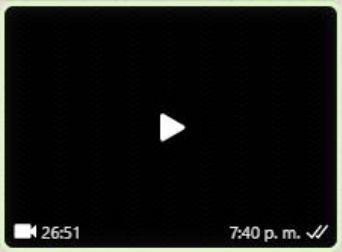
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

Seño hoy lo pude entrar, porque estaba ocupada tuve problemas 7:02 p. m.

tranquila Dayana puedes mirar el video 7:41 p. m.

las diapositivas corresponden a la clase de ayer y la de hoy 7:41 p. m.

los que requieran el video de la case de ayer me envian u correo por aqui para enviarselo 7:41 p. m.





clase 5.pptx

PPTX • 2 MB 7:40 p. m.

la actividad se las envio mañana

Escribe un mensaje aquí

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

ACTIVIDAD FINAL.docx

DOCX • 16 kB 8:32 p. m.

JOVENES BUENAS NOCHES, LES ENVIO LA ACTIVIDAD FINAL, LA TRABAJAN EL FIN DE SEMANA Y ME LA ENVIAN HASTA EL LUNES 8:32 p. m.

AQUELOS QUE TENGAN ACTIVIDADS PENDIENTES Y SE QUIERAN PONER AL DIA TAMBIEN PUDEN ENVIAR SUS ACTIVIDADES 8:33 p. m.

M Jose Izquierdo
Ok gracias 9:06 p. m.

M Nathalie Yanez
Buenas noches profe... Me recuerda cuando empezo el curso x favor
9:07 p. m.

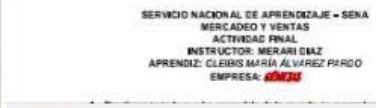
M Levis Vega

Reenviado

SERVICIO NACIONAL DE APRENDI...

DOCX • 18 kB 3:43 p. m.

M Oleibis Alvarez



PDF ACTIVIDAD FINAL MERCADEO Y ...

4 páginas • PDF • 83 kB 7:40 p. m.

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

M Jose Izquierdo

Reenviado

ACTIVIDAD FINAL mercadeo jos...

DOCX • 27 kB 7:02 a. m.

M Silvia Banda

ACTIVIDAD FINALSILVIA BANDA....

DOCX • 29 kB 8:06 a. m.

M Jesus Falon



PDF ACTIVIDAD FINAL JESUS ENRIQU...

PDF • 212 kB 12:05 p. m.

M Dayana Navarro

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

DOCX • 15 kB 12:38 p. m.

SEÑO ESTAS SON LAS ACTIVIDADES QUE TENIA PENDIENTES QUE TENGA BUEN DIA. 12:38 p. m.

M Jesus Falon

Profe Buenas Tardes 12:39 p. m.

Quisiéramos tener una ultima clase para socializar la actividad final y que nos indique como nos fue claro si se puede. 12:41 p. m.

M Laura Herrera

ACTIVIDAD FINAL.docx

DOCX • 21 kB 3:46 p. m.

M Keinys Moreno

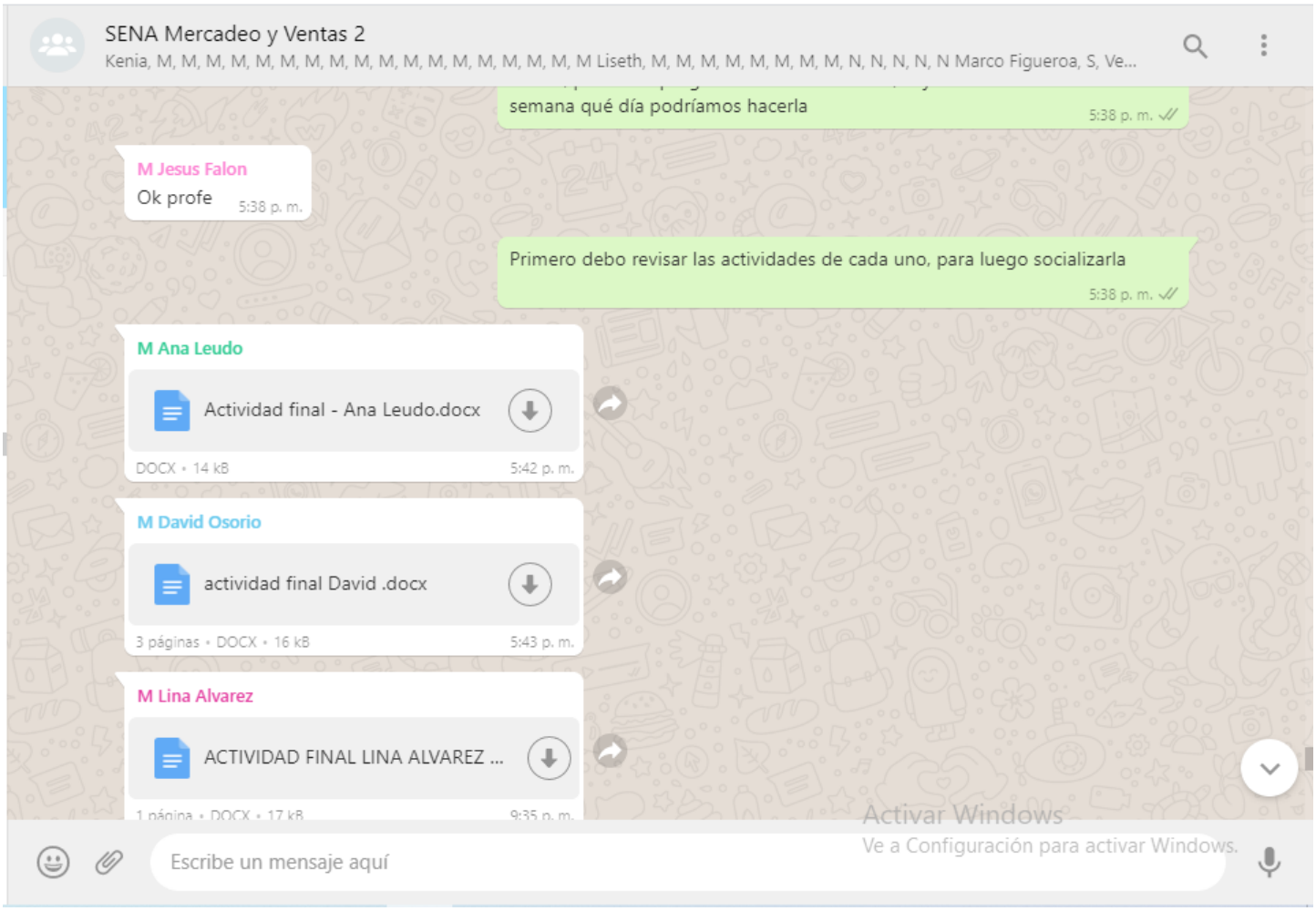

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE – SENA
MERCADEO Y VENTAS
ACTIVIDAD FINAL
INSTRUCTOR: MERARI DIAZ
APRENDIZ: KEINYS MORENO ANAYA

1. Practicare todo lo que he aprendido dela mezcla demercadeo:

ACTIVIDAD FINAL .pdf

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí


SENA Mercadeo y Ventas 2
Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...
semana qué día podríamos hacerla
5:38 p. m.
M Jesus Falon
Ok profe
5:38 p. m.
Primero debo revisar las actividades de cada uno, para luego socializarla
5:38 p. m.
M Ana Leudo
Actividad final - Ana Leudo.docx
DOCX • 14 kB
5:42 p. m.
M David Osorio
actividad final David .docx
3 páginas • DOCX • 16 kB
5:43 p. m.
M Lina Alvarez
ACTIVIDAD FINAL LINA ALVAREZ ...
1 página • DOCX • 17 kB
9:35 p. m.
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

Muy bien @M Levis Vega entonces ahora que ya te comparaste con la competencia, que sabes cual es el producto y la marca que más vendes y las respectivas sugerencias que te hacen podrás implementarlas en tu empresa y brindar un mejor servicio y surtes los productos que más vendes 12:42 p. m.

M Oleibis Alvarez

ACTIVIDAD FINAL MERCADEO Y VENTAS.pdf • 4 páginas



Bien @M Oleibis Alvarez conoces la opinión de los clientes respecto al servicio y a los precios, productos, marcas y a la competencia, ahora ya sabes qué debes hacer para mejorar, qué puedes mantener y los productos que más vendes y en los que no vendes casi implementar estrategias para aumentar esas ventas 12:48 p. m.

M Jose Izquierdo

ACTIVIDAD FINAL mercadeo jose.docx

@M Jose Izquierdo realizar una capacitación en servicio al cliente los empleados es una buena inversión puesto que a futuro tus ventas aumentarán, muy bien!
El resto de la comparación de productos, marcas, precios y la comparación con la competencia me parece muy acertada. Muy buen trabajo 12:54 p. m.

Cambió tu código de seguridad con M Keinys Moreno. Haz clic para obtener más información.

M Dominga Gonzalez salió del grupo

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

M Silvia Banda

ACTIVIDAD FINALSILVIA BANDA.docx

Hola @M Silvia Banda tu actividad esta muy bien hecha, sin embargo en las marcas y productos debes tener en cuenta que ya iniciaste hablando de manzana, kiwi, pepino y demas; son esos los que debías comparar. Pero en general la actividad esta muy bien realizada

1:53 p. m. ✓

M Jesus Falon

ACTIVIDAD FINAL JESUS ENRIQUE FALON ALVAREZ.pdf



@M Jesus Falon muy bien planteada tu actividad, ahora como vendedor ya sabes que productos son los que más se venden, la marca que más prefieren tus clientes y cuales son los medios que es mejor utilizar para aumentar tus ventas. Muy bien hecha la actividad, aun quieres una explicación adicional del tema?

1:57 p. m. ✓

M Dayana Navarro

ACTIVIDAD FINAL DAYANA NAVARRO.docx

Muy bien @M Dayana Navarro tuviste en cuenta todo lo visto en las clases, a sacar adelante el negocio

2:10 p. m. ✓

M Laura Herrera

ACTIVIDAD FINAL.docx

Excelente @M Laura Herrera muy bien planteada tu actividad

6:41 p. m. ✓

M Keinys Moreno



Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

M Ana Leudo

Actividad final - Ana Leudo.docx

Muy bien @M Ana Leudo 6:46 p. m.

M David Osorio

actividad final David .docx • 3 páginas

Excelente @M David Osorio está muy bien planteada tu actividad

6:48 p. m.

M Lina Alvarez

ACTIVIDAD FINAL LINA ALVAREZ MERCADEO Y VENTAS.docx • 1 página

@M Lina Alvarez te faltó llenar el cuadro comparativo de los medios de comunicación

6:50 p. m.

M Yeisuris Hernandez



yeisuris.pdf • 2 páginas

Muy bien @M Yeisuris Hernandez planteaste muy bien tu actividad

6:51 p. m.

M Lina Alvarez

Tú

@M Lina Alvarez te faltó llenar el cuadro comparativo de los medios de

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí

SENA Mercadeo y Ventas 2

Kenia, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M, M Liseth, M, M, M, M, M, M, M, M, N, N, N, N, N Marco Figueroa, S, Ve...

Nidia.pdf • 2 páginas



Bien @M Nidia Hernandez 6:52 p. m. ✓

M Liseth Madera M

actividad final.pdf • 3 páginas



@M Liseth Madera M ahora que ya conoces los puntos a mejorar es bueno tenerlos en cuenta PQRS 6:54 p. m. ✓

M Amiro Pupo

ACTIVIDAD FINAL AMIRO PUPO.docx

@M Amiro Pupo no veo PQRS no hubo? 6:56 p. m. ✓

M Kenia Ayazo

Actividad final .pdf • 2 páginas



Muy bien @M Kenia Ayazo 6:57 p. m. ✓

M Dayana Navarro

ACTIVIDAD 3 DAYANA NAVARRO.docx

Muy bien @M Dayana Navarro 6:59 p. m. ✓

M Amiro Pupo

Tú

@M Amiro Pupo no veo PQRS no hubo?

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Escribe un mensaje aquí